

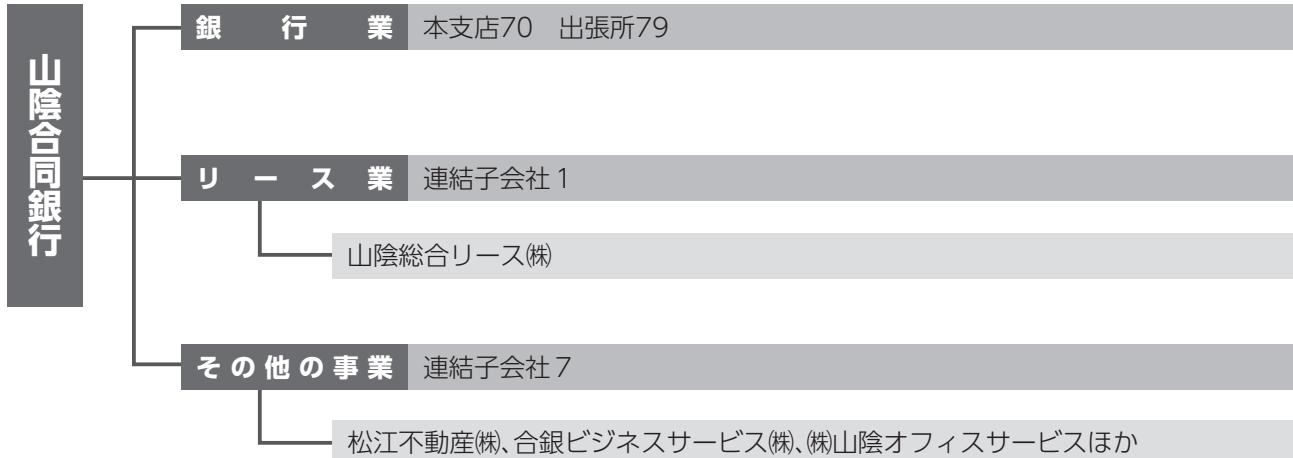
ごうぎんグループの概要

山陰合同銀行グループの事業概要

山陰合同銀行グループは、当行及び子会社8社で構成され、銀行業務を中心に、リース業務、信用保証業務などの金融サービスに係る事業を行っています。グループ各社が効果的な連携をとることにより、地域のお客様のあらゆるニーズにお応えする、専門的で附加価値の高い総合金融サービスを提供しています。

■ グループの事業系統図

(2021年7月1日現在)

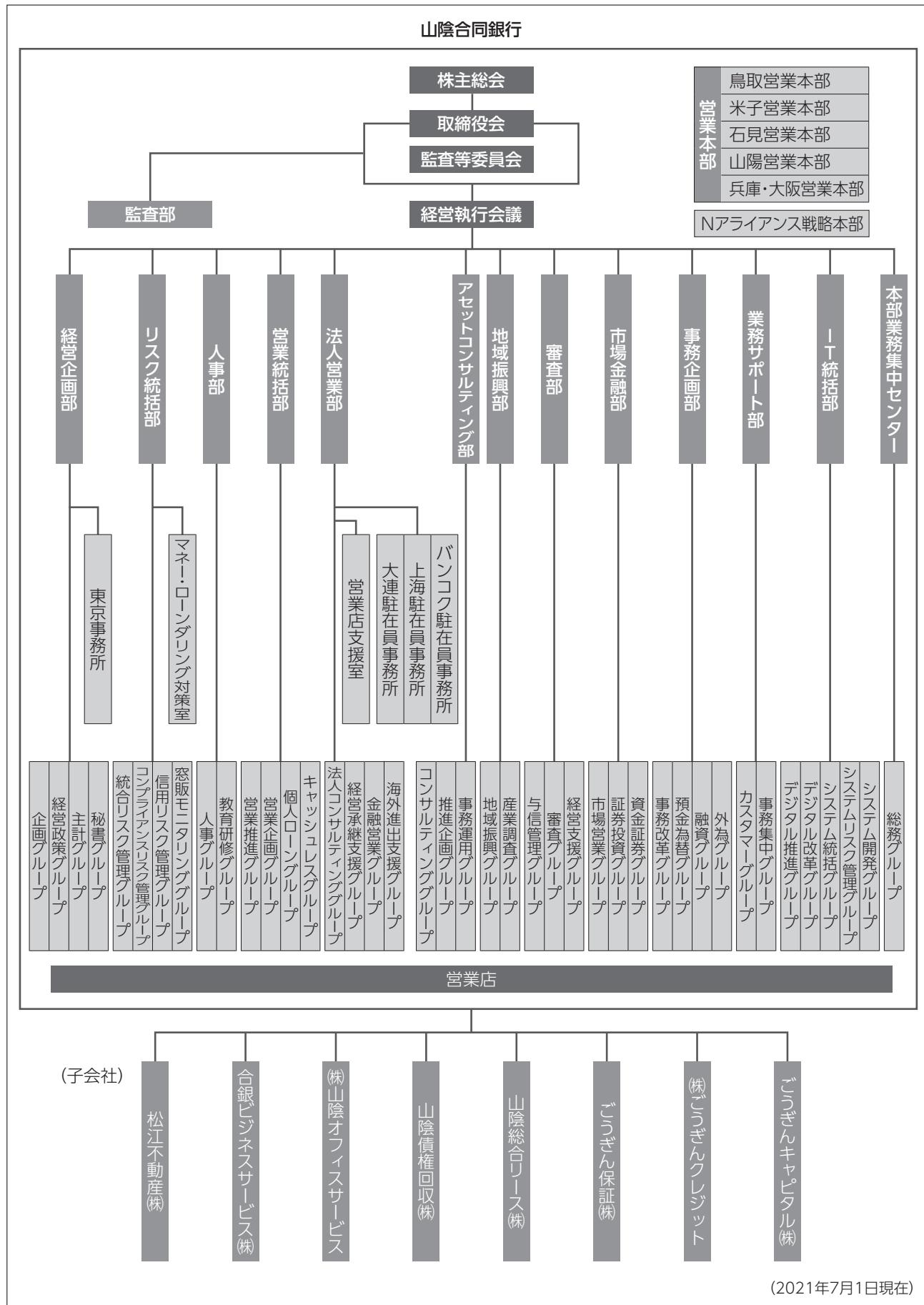


■ 子会社の概要

(2021年7月1日現在)

会社名	所在地	資本金 (百万円)	業務の内容	設立年月日	当行グループが所有する議決権の割合		
					(%)	うち 当行分	うち 当行 グループ会社
松江不動産(株)	松江市白潟本町23	150	不動産の賃貸業務	1934年12月19日	100.0	100.0	—
合銀ビジネスサービス(株)	松江市灘町1-7	10	用度品管理業務／文書受・発信	1980年4月1日	100.0	100.0	—
(株)山陰オフィスサービス	松江市灘町1-7	10	文書／証票等作成、庶務部門請負業務、計算業務	2004年6月7日	100.0	100.0	—
山陰債権回収(株)	松江市白潟本町71	500	債権回収業務	2002年4月2日	95.0	95.0	—
山陰総合リース(株)	松江市白潟本町63	30	リース業	1975年4月1日	100.0	100.0	—
ごうぎん保証(株)	松江市灘町1-7	30	信用保証業務	1979年4月2日	100.0	100.0	—
(株)ごうぎんクレジット	松江市白潟本町23	70	クレジットカード業務、信用保証業務	1984年4月3日	100.0	100.0	—
ごうぎんキャピタル(株)	松江市白潟本町71	150	ベンチャーキャピタル	1996年1月16日	50.0	5.0	45.0

組織圖



役員

取締役(監査等委員である取締役を除く)

取締役会長 (代表取締役)	石丸 文男
取締役頭取 (代表取締役)	山崎 徹
取 締 役	布野 裕二
取 締 役	井田 修一
取 締 役 (社外・独立)	多胡 秀人
取 締 役 (社外・独立)	倉都 康行
取 締 役 (社外・独立)	後藤 康浩

監査等委員である取締役

常勤監査等委員	宮内 浩二
常勤監査等委員	中村 真実子
監査等委員 (社外・独立)	今岡 正一
監査等委員 (社外・独立)	足立 珠希
監査等委員 (社外・独立)	瀬古 智昭

執行役員

頭取執行役員	山崎 徹
専務執行役員 (兵庫・大阪営業本部長)	古山 英明
常務執行役員 (米子営業本部長)	安喰 哲哉
常務執行役員	布野 裕二
常務執行役員 (経営企画部長)	井田 修一
常務執行役員	秋下 宗一
常務執行役員 (山陽営業本部長)	吉川 浩
常務執行役員 (Nアライアンス戦略本部長、 アセットコンサルティング部長)	景山 英俊
執行役員 (法人営業部長)	赤木 利光
執行役員 (リスク統括部長)	生田 博久
執行役員 (人事部長)	金谷 智文
執行役員 (石見営業本部長)	伊藤 信二
執行役員 (神戸支店長)	吉川 栄司
執行役員 (IT統括部長)	安田 譲
執行役員 (岡山支店長)	成相 昇
執行役員 (鳥取営業本部長、鳥取営業部長)	田中 良和

(2021年6月22日現在)

(注) 1. 当行は、2019年6月25日開催の第116期定時株主総会決議により監査等委員会設置会社に移行しております。

2. 取締役 多胡秀人、取締役 倉都康行、取締役 後藤康浩は、会社法第2条第15号に定める社外取締役です。

なお、多胡秀人、倉都康行、後藤康浩は、東京証券取引所の規則に定める独立役員として同取引所に届け出ております。

3. 監査等委員である取締役 今岡正一、監査等委員である取締役 足立珠希、監査等委員である取締役 瀬古智昭は、会社法第2条第15号に定める社外取締役です。

なお、今岡正一、足立珠希、瀬古智昭は、東京証券取引所の規則に定める独立役員として同取引所に届け出ております。

沿革

1889年 8月31日	株式会社松江銀行(本店松江市)を設立	2002年 4月 2日	山陰債権回収株式会社を設立 〔現・連結子会社〕
1894年 1月17日	株式会社米子銀行(本店米子市)を設立	2003年 5月 6日	株式会社みちのく銀行、株式会社肥後銀行との三行基幹システム共同化によるシステム稼働
1934年 12月19日	松栄土地株式会社(現・松江不動産株式会社)を設立〔旧松江銀行の子会社、現・連結子会社〕	2003年 11月27日	上海駐在員事務所開設
1941年 7月 1日	株式会社松江銀行と株式会社米子銀行が合併し、株式会社山陰合同銀行として設立(資本金1,324万円、本店松江市)	2004年 4月 1日	株式会社ごうぎんクレジットサービスと株式会社ごうぎんジャーシーを合併。株式会社ごうぎんクレジットに社名変更〔現・連結子会社〕
1941年 10月 1日	株式会社石州銀行及び株式会社矢上銀行を合併	2004年 6月 7日	株式会社山陰オフィスサービスを設立〔現・連結子会社〕
1945年 3月 1日	株式会社山陰貯蓄銀行を買収	2010年 4月 1日	株式会社ごうぎんクレジットのクレジットカード会員事業を引き継ぎ、銀行本体でクレジットカードの取り扱いを開始
1975年 4月 1日	山陰総合リース株式会社(現・山陰総合リース株式会社)を設立 〔現・連結子会社〕	2013年 10月10日	バンコク駐在員事務所開設
1979年 4月 2日	山陰信用保証株式会社(現・ごうぎん保証株式会社)を設立〔現・連結子会社〕	2016年 4月 1日	株式会社山陰オフィスサービス(存続会社)とごうぎんスタッフサービス株式会社を合併
1979年 9月27日	新事務センター完成	2016年 7月 1日	株式会社山陰オフィスサービス(存続会社)とごうぎんシステムサービス株式会社を合併
1980年 4月 1日	合銀ビジネスサービス株式会社を設立〔現・連結子会社〕	2016年 11月11日	株式会社NTTデータと「地銀共同センター」(基幹系システム)利用に関する基本契約を締結
1983年 10月 1日	広島証券取引所に株式上場	2019年 12月16日	野村證券株式会社及び旧ごうぎん証券株式会社との3社間で、金融商品仲介業務における包括的業務提携に関する契約を締結
1984年 4月 3日	株式会社合同クレジットサービス(現・株式会社ごうぎんクレジット)を設立〔現・連結子会社〕	2020年 1月 5日	「地銀共同センター」(新基幹系システム)稼働
1985年 10月 1日	東京証券取引所市場第二部に株式上場	2020年 9月23日	野村證券株式会社を委託元とする金融商品仲介業務を開始
1987年 9月 1日	東京証券取引所市場第一部に株式上場		(2021年7月1日現在)
1991年 4月 1日	株式会社ふそう銀行を合併		
1996年 1月16日	ごうぎんキャピタル株式会社を設立〔現・連結子会社〕		
1997年 6月 6日	大連駐在員事務所開設		
1997年 10月 1日	商号を株式会社山陰合同銀行に変更、CI導入		
1997年 10月13日	本店を現在地に新築移転		
1999年 11月15日	鳥取営業部を新築移転		

業務内容

預金業務

(1) 預金

当座預金、普通預金、貯蓄預金、通知預金、定期預金、別段預金、納税準備預金、非居住者円預金、外貨預金等を取り扱っています。

(2) 譲渡性預金

譲渡可能な定期預金を取り扱っています。

貸出業務

(1) 貸付

手形貸付、証書貸付及び当座貸越を取り扱っています。

(2) 手形の割引

銀行引受手形、商業手形及び荷付為替手形の割引を取り扱っています。

有価証券投資業務

預金の支払準備及び資金運用のため国債、地方債、社債、株式、その他の証券に投資しています。

内国為替業務

送金為替、当座振込及び代金取立等を取り扱っています。

外国為替業務

輸出、輸入及び外国送金その他外国為替に関する各種業務を行っています。

社債受託及び登録業務

担保附社債信託法による社債の受託業務、公社債の募集受託及び登録に関する業務を行っています。

附帯業務

(1) 代理業務

- ①日本銀行代理店及び日本銀行歳入代理店
- ②地方公共団体の公金取扱業務
- ③勤労者退職金共済機構等の代理店業務
- ④株式払込金の受入代理業務及び株式配当金、公社債元利金の支払代理業務
- ⑤日本政策金融公庫、住宅金融支援機構等の代理貸付業務
- ⑥信託契約代理業務

(2) 保護預り及び貸金庫業務

- (3) 有価証券の貸付
- (4) 債務の保証(支払承諾)
- (5) 公共債の引受
- (6) 金融商品仲介業務
- (7) 損害保険商品及び生命保険商品の窓口販売
- (8) M&A関連業務
- (9) ビジネスマッチング業務
- (10) 確定拠出年金の運営管理業務
- (11) 市場誘導業務
- (12) クレジットカード業務

中小企業の経営の改善及び地域の活性化のための取組の状況

中小企業の事業支援に関する取組方針・態勢整備の状況

■ 中小企業の事業支援に関する取組方針

◇お取引先との信頼関係を深めて経営課題やニーズを共有し、常にお取引先と同じ立場に立ってコンサルティング機能を発揮していきます。さらに、人材の育成によってお取引先の将来性・課題を十分に把握し、積極的なリスクテイクすることで、お取引先の付加価値向上に貢献します。同時に対価として当行も収益を計上し、地域・お取引先・当行ともに成長できる、持続可能なビジネスモデルの確立を目指します。

◇産学官の提携先と協力しながら地元での新産業の創出や農林水産業の振興、事業支援による地元産業の競争力強化などに取り組み、地域経済の活性化を通じて地方創生に貢献します。

◇お取引先の事業内容や成長可能性等を適正に評価し、融資や本業支援等を通じて、地域産業・企業の生産性の向上や円滑な新陳代謝の促進を図り、地方創生に貢献します。

■ 中小企業の事業支援に関する態勢整備の状況

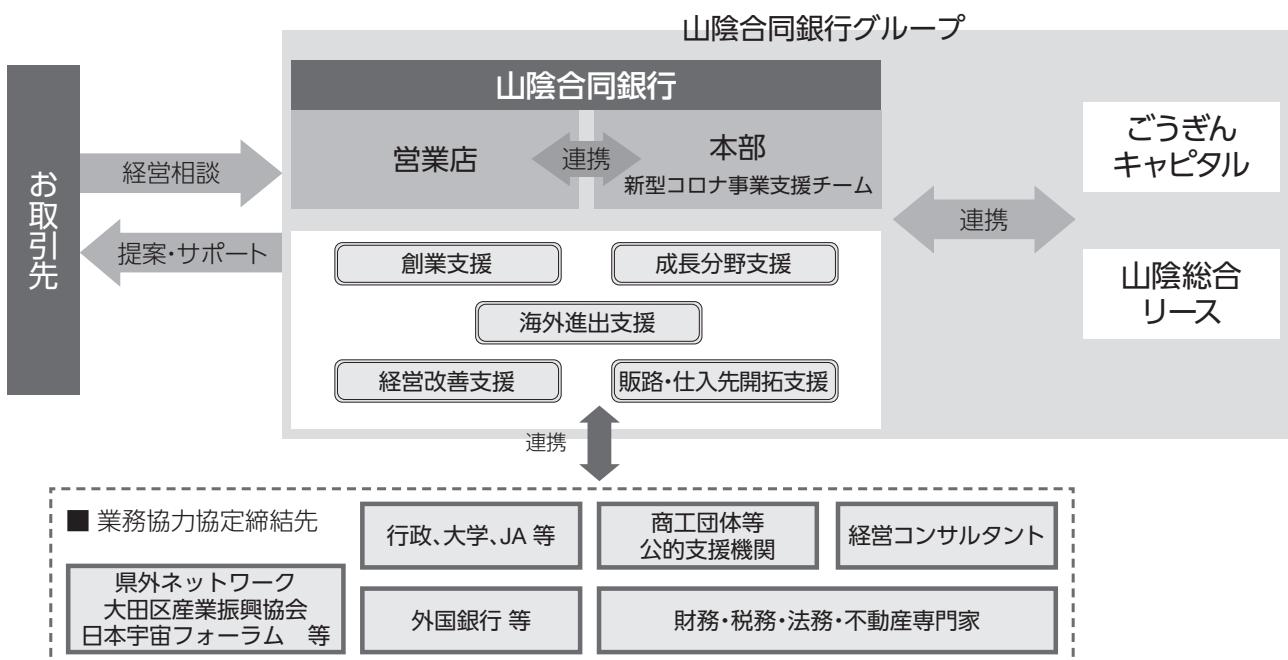
お取引先の経営課題に対し、最適な解決策をご提供できるよう、本部による営業店支援、外部専門家・外部機関などとの連携、専門的な人材の育成・ノウハウの蓄積など、中小企業の事業支援に関する態勢を整備しています。

これまで当行はリレーションシップバンкиングをベースとした「お取引先の付加価値向上とともに当行の持続的な成長を実現する」という好循環への転換を進めてきました。2021年度からの中期経営計画では、個々のお取引先に柔軟に対応していくことと並行して、アフターコロナを見据えてコンサルティングとDX(デジタルトランスフォーメーション)を両輪にビジネスモデルの変革を進めます。多様化するニーズや事業性評価によってあぶり出された経営課題に対して、機動的金融支援に加えてソリューションメニューの拡充・高度化をはじめとした、グループをあげた多角的な事業支援体制を整えていきます。

■ 新型コロナウイルス感染拡大の影響に対する事業者支援

コロナ禍における事業継続支援を最優先事項として、まずは徹底的な資金繰り支援により足もとの安定を図り、影響の大きいお取引先を「重点支援先」と位置づけ、新型コロナ事業支援チームを中心に、事業の立て直しに向けた経営改善計画の策定・実行支援まで実施してきました。引き続き営業店と一体となって経営全般にわたるコンサルティングを行い、お取引先がコロナ禍から立ち直り、将来にわたり安定的に事業継続していくための事業支援を行います。

当行グループと外部提携先によるサポート体制



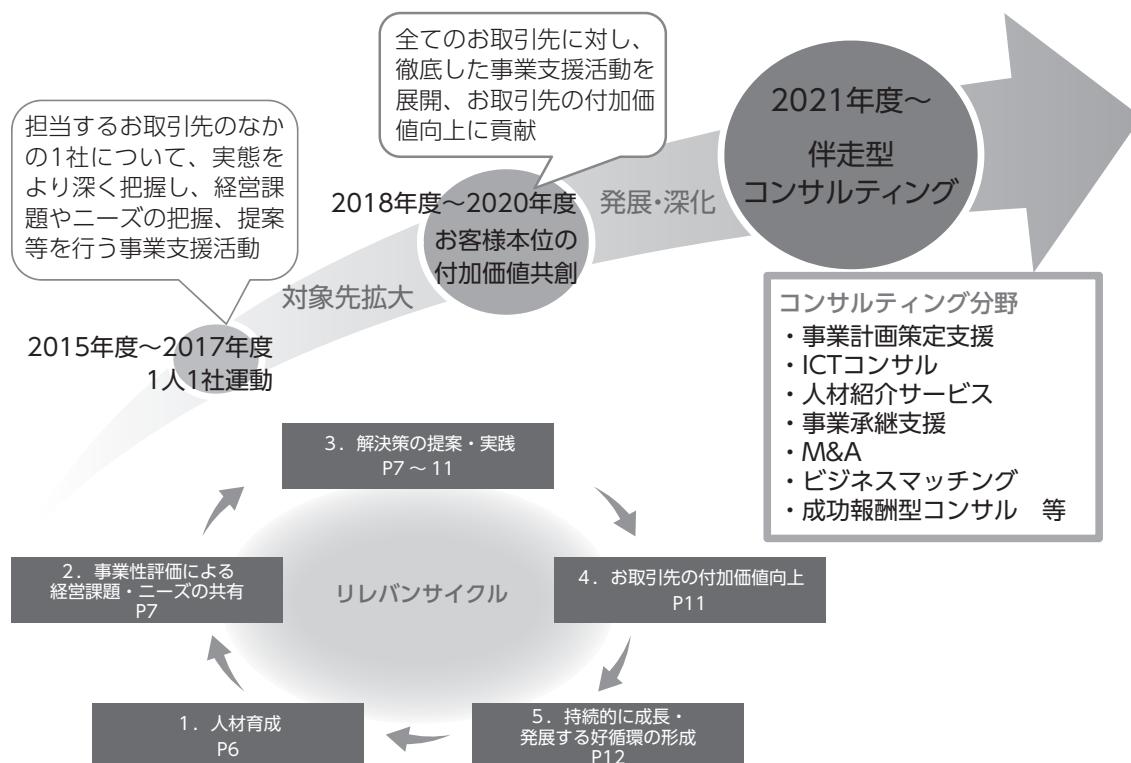
中小企業の経営の改善及び地域の活性化のための取組の状況

中小企業の事業支援に関する取組状況

■ 事業性評価を起点とした、伴走型コンサルティング

当行は「リレーションシップバンкиング」を普遍的なビジネスモデルととらえ、お取引先の付加価値向上に向けて事業支援活動に取り組んできました。経営環境の急激な変化の影響を受けられたお取引先の課題を解決できるまで、伴走型で取り組むコンサルティング集団を目指します。

今後はお取引先との徹底的な議論に裏づけされた事業性評価を起点とし、営業店と本部が一体となって高度・高ニーズのコンサルティングサービスを開発及び提供してまいります。



1. 人材育成

お取引先の付加価値向上に専念し、地域とともに当行も成長していくビジネスモデルの確立に向け、人材育成に取り組んでいます。

「営業店エキスパート認定制度」によるキャリア形成

当行独自の制度として、「営業店エキスパート認定制度」を策定しています。能力開発体系における役割別人材育成を行うなかで、各役割（法人営業・融資外為など）において、業務別、レベル別に研修を細分化し、業務スキルアップの機会を充実させることで、キャリア形成を支援しています。

【お取引先の本業支援に関する資格取得者数】

	2019年度	2020年度
資格取得者数 ^(※)	223人	227人

(※) 営業店エキスパート認定制度における顧客の本業支援に係る業務の上位資格者数

人材育成体系の構築

従業員が、自分で考え、自ら学び、主体的に実践できる自律型人材の育成に取り組んでいます。

「信頼関係構築、課題やニーズの共有、事業支援実施のプロセスを通じた研修・OJT」に重きを置いた教育研修体制を整備し、キャリア形成や自己啓発の各種サポートも強化しています。

さらには高度・高ニーズのコンサルティングを提供するための専門人材の育成にも注力し、地域に貢献できる人材の育成、活躍を促進していきます。

2. 事業性評価による経営課題・ニーズの共有

お取引先の事業内容や成長可能性など実態的な事業性の適切な評価に努め、経営課題やニーズの共有に取り組んでいます。

経営課題・ニーズの共有

経営環境がコロナ禍により変化する前から、当行はお取引先の付加価値回復・向上のために信頼関係を強化し、経営課題やニーズの把握に努めてきました。

2020年度は取り組みを徹底し、全法人のお取引先の半数以上の10,775社の経営課題を把握できました。

【経営課題の把握先及びニーズの把握件数の累計合計】

	2019年度末	2020年度末
経営課題の把握先数(累計)	9,675社	10,775社
ニーズの把握件数(累計)	25,285件	27,323件

3. 解決策の提案・実践

把握できた経営課題やニーズに応じた、さまざまな解決策をご提案いたします。

企業のライフステージに応じた事業支援のご提供

創業期から再生期までの全てのお取引先とのリレーション強化により、お取引先が抱える課題を共有し、ともに解決に取り組んでいます。

お取引先のライフステージに応じ、それぞれのニーズや課題に合ったさまざまなコンサルティング手法を提供しています。

	創業期	成長期	安定期	低迷期	再生期
ライフステージ別の与信先数(2020年度)	890社	1,252社	9,657社	509社	2,047社
ライフステージ別の与信先にかかる事業年度末の融資残高(2020年度)	1,257億円	2,534億円	17,151億円	925億円	1,669億円
企業のニーズ	・創業資金 ・事業計画策定等	・事業拡大、海外進出 ・生産性向上、収益力強化 ・事業承継計画策定		・経営改善計画策定 ・資金繰りの安定化	・再生に向けた手続き
ソリューション	経営面	事業計画策定・実行支援			
		販路・仕入先開拓支援(ビジネスマッチング・総合商社機能)			
		新分野進出支援			
		海外進出支援			
		事業承継・M&A支援			
		各種コンサルティング(ICT・人材紹介・人事コンサル・業種RM)			経営改善支援・再生支援
資金面	PEファンド*				
	創業支援融資	シンジケートローン組成			再生支援ファンド
	創業支援ファンド	海外向け融資			
		私募債	資本性劣後ローン		
具体的な取組事例 参照ページ	P8	P9~10			P10~11

*PE (Private Equity) ファンド

企業の未公開株を取得し、ハンズオン支援(経営に直接的に参画していく支援手法)による企業価値の向上を目的としたファンド

中小企業の経営の改善及び地域の活性化のための取組の状況

ソリューションの提案実績

お取引先の課題解決につながるソリューションの提案を推進しています。

【ソリューション提案先数及びソリューション提案先の融資残高】

	2019年度	2020年度
ソリューション提案先	2,691社	2,447社
ソリューション提案先の融資残高	6,644億円	6,812億円

創業・新規事業開拓の支援

創業・新事業開拓を目指す企業の育成

当行独自の融資やグループ会社「ごうぎんキャピタル(株)」との連携、行政の融資及び保証を含む諸制度などを効果的に組み合わせ、創業企業やニュービジネスの育成に努めています。

また、島根・鳥取両県の産業支援機構に人材を派遣するなど、行政とも連携して地元企業の育成に取り組んでいます。

【創業・新事業支援にかかる投融資実績】

	2019年度	2020年度
創業・新事業支援にかかる融資件数	468件	625件
創業・新事業支援にかかる融資金額	32,426百万円	37,227百万円
創業・新事業支援にかかる投資件数 (ごうぎんキャピタルによる投資)	9件	2件
創業・新事業支援にかかる投資金額 (ごうぎんキャピタルによる投資)	809百万円	25百万円

【当行が関与した創業の件数】

2019年度	2020年度
482社	539社

取組事例 地方創生の「特徴的な取組事例(令和2年度)」として内閣府より表彰

『産官学金言士』の特徴を生かした中心市街地活性化事業 ～米子市角盤町エリア“復活”プロジェクト～

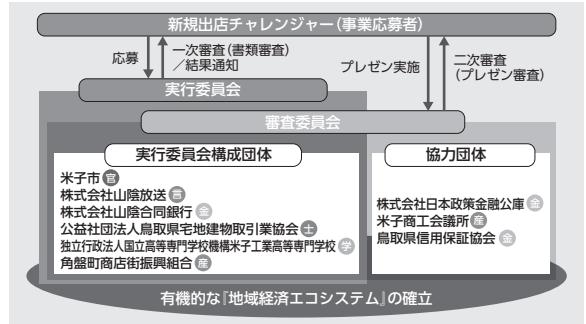
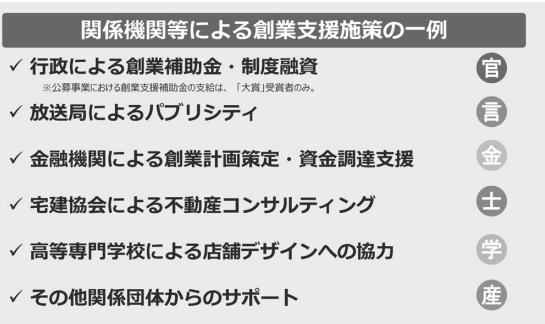
「米子市角盤町エリア“復活”プロジェクト」とは、中心市街地に点在する空き店舗を活用して、地域の賑わい創出の核となる店舗を誘致するビジネスプランコンテストの取り組みです。地域活性化のためには、地域全体で支援する仕組みの構築が重要であると考え、中心メンバーである地元自治体(官)、放送局(言)、当行(金)に加えて、地元経済団体(産)や高等専門学校(学)、さらには宅建協会(士)などから協力機関としての参画を得て、地域全体で機運を醸成しながら、プロジェクトを実施しました。

過去2回の開催で、応募者10名のうち5名が新規出店を行い、当行は融資のほかにクラウドファンディングも活用し、事業者の資金調達を支援しました。

2021年3月表彰式の様子



写真提供：内閣府 まち・ひと・しごと創生本部事務局



成長期・定期・低迷期における支援

広域店舗ネットワークを活用したビジネスマッチングの展開

当行の広域な店舗ネットワークと豊富な情報収集力を活用し、販路開拓支援、山陰の良質な一次産品や製造技術の紹介、行政機関と連携した企業誘致など、山陰と山陽、兵庫、大阪のお取引先をつなぐ活動を展開しています。

【販路開拓支援先数・企業誘致件数】

	2019年度	2020年度
販路開拓支援を行った先数	711社	414社
地元への企業誘致支援件数	4社	4社

【ITプラットフォーム“ごうぎんBig Advance”】

オンラインコミュニケーションを活用し、より幅広い商談候補先との非対面でのタイムリーなマッチングなど、ツールの充実も図っています。

資金調達ニーズへの対応

事業性評価に基づく融資への取り組み

付加価値向上運動などの活動を通じ、事業性評価を行い、お取引先の事業内容や成長可能性を適切に評価することで、円滑な資金供給を行っていくことに努めています。

	2019年度	2020年度
事業性評価融資先 ^(*) 数	4,193社	3,011社
全与信先数に占める割合	27.5%	18.8%
事業性評価先融資先に対する融資残高	7,256億円	6,374億円
全与信先の融資残高に占める割合	32.7%	26.2%

※付加価値向上宣言先かつ与信先、経営改善支援先、重点支援先、実抜計画策定先、事業性評価に重点を置く制度融資利用先

※2020年度について、付加価値向上宣言先かつ与信先は2021年6月末を基準に算出。経営改善支援先、重点支援先、実抜計画策定先、事業性評価に重点を置く制度融資利用先は2021年3月末基準で算出

経営者保証に必要以上に依存しない融資への取り組み

「経営者保証に関するガイドライン」に基づき、資金調達ニーズへの対応として、経営者保証や不動産担保に必要以上に依存しない融資に積極的に取り組んでいます。

	2019年度	2020年度
①新規に無保証で融資した件数	5,066件	6,841件
②新規融資件数	11,606件	15,346件
新規融資に占める経営者保証に依存しない融資の割合(①/②)	43.64%	44.57%
③既存融資のうち保証契約を変更した件数	19件	49件
④既存融資のうち保証契約を解除した件数	569件	1,061件

※融資件数は、中小企業者に対する件数

コンサルティングの取り組み

お取引先の多様化するニーズや一層の成長支援に対応するため、外部機関とも緊密な連携を行い、ソリューションメニューをより多角的に拡充、高度化しています。

- ・事業計画策定支援
- ・ICTコンサルティング
- ・人材紹介サービス
- ・ビジネスマッチング
- ・成功報酬型コンサルティング
- ・業種RM(医療介護、宿泊観光、食品製造等) 等

【副業人材マッチングサービスを展開する「JOINS(株)」と資本提携】

2021年6月、地方と都市部の副業・兼業プロ人材のマッチングサービスを展開する「JOINS株式会社」に出資しました。当行は2020年10月より人材紹介業務を開始し、お取引先の課題に対し、人材活用による課題解決を提案しています。生活様式や働き方が急速に多様化するなかで、JOINS(株)と提携することで、働く「場所」や「距離」などの制約に縛られない形でのプロ人材とのマッチングをより身近なものにして、地方企業の経営課題の解決を支援します。

出資先	JOINS株式会社 代表取締役 猪尾愛隆
出資日	2021年6月10日調印
事業内容	大都市と地方の人材シェアリングサービス 「働くことをもっとしなやかにし、好きな土地で暮らす豊かな人を増やす」をビジョンに、地域の中小企業様への都市部の副業・兼業プロ人材をマッチングする人材シェアリングサービスを運営

中小企業の経営の改善及び地域の活性化のための取組の状況

事業承継・M&Aサポート

近年、中堅・中小企業では、経営者が事業をいかに円滑に承継していくかが大きな課題となっています。

当行では、「事業承継コンサルティングサービス」や「M&Aによる他社への譲渡」など、円滑な事業承継のために専門的なノウハウを用いて積極的に対応しています。また、成長戦略の手段としてのM&Aのご相談にも積極的に対応しています。

【事業承継・M&A支援先数】

	2020年度
事業承継支援先数	44社
M&A支援先数	442件

【事業承継・M&Aの支援体制】

- 税理士法人等の外部提携先との連携
- 野村證券株式会社との業務提携
- 株式会社日本M&Aセンターとの業務提携
- 事業承継、M&Aの本部専門人材増員
- ごうぎん事業承継投資事業有限責任組合の設立

経営改善・事業再生・業種転換の支援

地域経済の発展に不可欠である地元企業の活性化に向け、業績不振のお取引先への経営改善支援を審査部経営支援グループを中心に、本部と営業店が一体となって積極的に取り組んでいます。

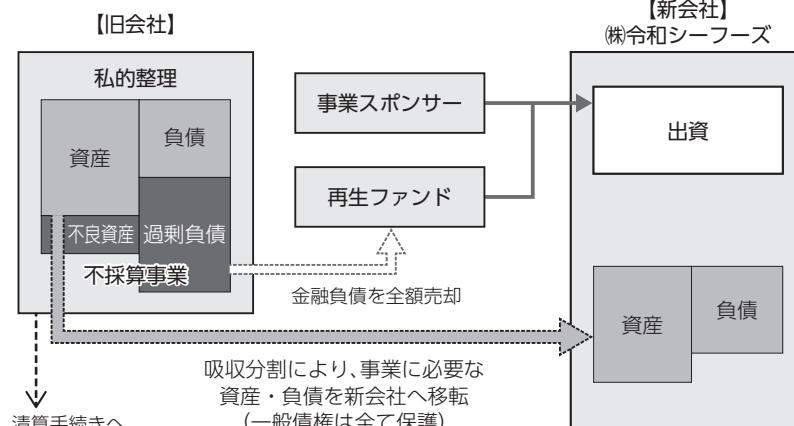
取組事例 新型コロナウイルスの影響を受けた水産加工業者に対する事業再生支援

背景

島根県浜田市に本社を置く㈱中村水産（再生企業）は、島根県最大規模のアナゴ加工品製造業者として知られていましたが、売上拡大志向が裏目となり、収支悪化を招き、過大な金融債務を抱えることになりました。さらに、最近では、新型コロナウイルスの影響を被り、深刻な窮境状態に陥っていました。

当行は事業再生支援によって、同社の優秀な加工技術を残すことができ、地域水産業の発展にさらに寄与することが可能であると考えました。

事業再生への流れ

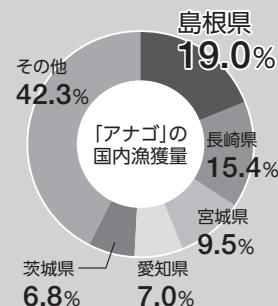


○島根県中小企業再生支援協議会の関与の下、専門家による事業調査を実施。

○ごうぎんキャピタルが運営する地域再生ファンドをスポンサーとした事業再生計画を策定。

○地域再生ファンドが指名した代表者が就任し経営体制を刷新とともに、事業スポンサーの協力も得て販路拡大を実現していきます。

(株)令和シーフーズの主な加工原料である「アナゴ」の国内漁獲量は島根県が第1位です。



REVIC、中小企業再生支援協議会の活用

REVIC(地域経済活性化支援機構)や中小企業再生支援協議会とも連携し、経営改善計画の策定を行っています。

【REVIC、中小企業再生支援協議会の利用先数】

	2019年度	2020年度
REVICの利用先数	6社	2社
中小企業再生支援協議会の利用先数	30社	65社

債権放棄・DES・DDSの取り組み

DES^(※1)・DDS^(※2)を経営改善支援の取り組みにおける重要な再生手法の一つと捉え、中小企業の再生支援の強化を図り、ひいては地域の再生・地域経済の活性化につなげていきます。

【債権放棄・DES・DDSの実施先数、金額】

	2019年度	2020年度
先数	5社	6社
実施金額	7億円	13億円

(※1)DES(デット・エクイティ・スワップ)

債務(Debt)と株式(Equity)を交換すること。企業再生の場面では、融資の一部を現物出資する形で株式を取得するケースが多い。

(※2)DDS(デット・デット・スワップ)

既存の債務を別の条件の債務に変更すること。企業再生の場面では、既存の融資を一般的な融資よりも返済順位の低い劣後ローンに切り替える手法のことという。

重点支援先、経営改善支援先の債務者区分改善状況

重点支援先、経営改善支援先と課題の共有化を図り、外部専門家と連携を図りながら経営改善計画策定・実行を支援しています。

【重点支援先／経営改善支援先の債務者区分改善状況(2020年4月～2021年3月)】

(単位：社)

	期初債務者数A (2020年3月末)	うち経営改善 支援取組先 α	α のうち期末に 債務者区分が ランクアップ した先数 β	α のうち期末に 債務者区分が 変化しなかった 先数 γ	経営改善 支援取組率 $= \beta / \alpha$	ランクアップ率 $= \beta / \alpha$
要注意先	2,681	232	11	212	8.6%	4.7%
うちその他要注意先	2,575	223	11	205	8.6%	4.9%
うち要管理先	106	9	0	7	8.4%	0.0%
破綻懸念先	368	26	1	24	7.0%	3.8%
実質破綻先	162	7	2	4	4.3%	28.5%
破綻先	27	0	0	0	0.0%	—
合 計	3,238	265	14	240	8.1%	5.2%

※ α 経営改善支援取組先：従来からの経営改善支援先に加え、2020年5月新設した重点支援先を追加

4. お取引先の付加価値向上

事業支援活動の展開により、お取引先の課題解決に向けたご提案を行ってきた結果、お取引先の業績向上など付加価値向上に貢献しています。

メイン取引先の付加価値向上の状況

当行をメインバンクとしてお取引いただいている企業のうち、半数を超えるお取引先で経営指標の改善が見られました。一方で、昨年度経営指標が改善した先のうち、コロナ禍で業況が悪化したお取引先も一定数あり、経営指標が改善した先にかかる融資残高は昨年度より減少しました。

【メイン取引先^(※1)のうち、経営指標^(※2)の改善や就業者数の増加がみられた先数】

	2019年度	2020年度
メイン取引先数	7,365社	7,350社
メイン取引先の融資残高	8,564億円	9,075億円
経営指標等が改善した先	4,295社	4,308社

(※1)融資残高1位の先、先数はグループベース

(※2)売上高・償却前当期利益

【左記経営指標等が改善した先にかかる事業年度末の融資残高】

2019年度	2020年度
6,923億円	6,368億円

中小企業の経営の改善及び地域の活性化のための取組の状況

5. 持続的に成長・発展する好循環の形成

当行の事業支援活動を評価いただき、お取引先・当行ともに持続的に成長・発展する好循環が形成されつつあることがうかがえます。

お取引先数の推移

地方の企業数が減少するなか、地元山陰では10,000社を超えるお取引先数を維持し、深度ある関係を構築しています。また、県外においても順調にお取引先数が増加し、山陰から山陽、兵庫・大阪に広がる広域ネットワークを形成しています。

【地域別のお取引先数の推移(先数は単体ベース)】

	2018年度末	2019年度末	2020年度末
山陰(島根県・鳥取県)	10,190社	10,106社	10,751社
山陽・関西 (広島県・岡山県・兵庫県・大阪府)	4,830社	4,891社	4,965社
東京都	228社	252社	274社
合計	15,248社	15,249社	15,990社

当行の成長・発展への寄与

当行の法人ソリューション関連収益^(※)は2019年度には20億円を超ましたが、2020年度においては減少しました。新型コロナウイルス拡大を受け、営業活動に制限が生じた項目については案件数が減少し、収益にも影響しました。

(※)事業支援手数料ほか、総合金融サービス業としての法人向けソリューション提供による収益

【法人ソリューション関連収益】

2019年度	2020年度
2,081百万円	1,728百万円

地域の活性化に関する取組状況

クレジットカードでコロナ禍の地元山陰の宿泊施設、飲食業を応援

【Duoカードで応援! #WeLove山陰キャンペーン】

島根・鳥取両県実施の地域観光振興企画 #WeLove山陰キャンペーンの趣旨に賛同し、当行クレジットカードで宿泊・飲食代金を決済すると決済金額の20%相当のクレジットカードポイントを付与。

※1人上限1,000ポイント(5,000円相当)

※キャンペーン期間2021年3月10日～2021年3月31日

地域観光振興企画 #WeLove山陰キャンペーンとは

両県在住者が対象の宿泊施設を利用する場合の料金が1/2割引されるキャンペーン。
(上限5,000円/1人/1泊あたり)



【Duoカードでまちを元気に! GoToEatキャンペーン】

両県が「GoToEatキャンペーン」で販売するプレミアム付食事券を当行クレジットカードで購入するとクレジットカードポイントを300ポイント付与(1,500円相当)

※キャンペーン期間2021年4月1日～2021年8月31日(2021年7月1日現在)



地域の産業のお役に立ち、
地元山陰の魅力をさらに発見できる機会となりました。

店舗ネットワーク

■ 島根県 72(20)【本支店28、出張所44(20)】()は店舗内店舗数

BinB	店番	店舗名	所在地	電話番号
	001	本店 営業部	松江市魚町10番地	☎ 0852-55-1111
●	003	南出張所	松江市魚町10番地(本店営業部内)	☎ 0852-55-1111
	013	玉造出張所	松江市玉湯町湯町1789番地3	☎ 0852-62-0414
	014	宍道出張所	松江市宍道町宍道870番地2	☎ 0852-66-0236
	116	乃木出張所	松江市浜乃木五丁目1番70号	☎ 0852-27-0711
	216	松江市役所出張所	松江市末次町86番地(松江市役所内)	☎ 0852-24-6955
	002	北支店	松江市中原町51番地	☎ 0852-24-6050
	225	法吉出張所	松江市春日町639番地7	☎ 0852-27-2511
●	252	本庄出張所	松江市中原町51番地(北支店内)	☎ 0852-24-6050
●	253	八束出張所	松江市中原町51番地(北支店内)	☎ 0852-24-6050
	004	松江駅前支店	松江市朝日町489番地20	☎ 0852-24-6350
	005	県庁支店	松江市殿町1番地(島根県庁内)	☎ 0852-24-6450
	008	安来支店	安来市安来町1890番地	☎ 0854-22-2280
	009	広瀬出張所	安来市広瀬町広瀬1219番地1	☎ 0854-32-2154
	223	社日出張所	安来市安来町763番地11	☎ 0854-23-0683
●	258	荒島出張所	安来市安来町1890番地(安来支店内)	☎ 0854-22-2280
	010	揖屋支店	松江市東出雲町揖屋1149番地2	☎ 0852-52-2222
●	280	竹矢出張所	松江市東出雲町揖屋1149番地2(揖屋支店内)	☎ 0852-52-2222
	015	西郷支店	隱岐郡隱岐の島町西町八尾の一~2番地2	☎ 08512-2-1151
	016	浦郷支店	隱岐郡西ノ島町大字浦郷257番地	☎ 08514-6-0124
	090	津田支店	松江市東津田町422番地1	☎ 0852-24-6750
	098	古志原支店	松江市古志原1丁目4番15号	☎ 0852-24-6250
●	281	八雲出張所	松江市古志原1丁目4番15号(古志原支店内)	☎ 0852-24-6250
	100	島大前支店	松江市学園二丁目28番10号	☎ 0852-24-6850
	122	くにびき出張所	松江市学園南二丁目1番12号	☎ 0852-27-7200
	110	海士支店	隱岐郡海士町大字福井969番地	☎ 08514-2-1111
	018	雲南支店	雲南省三刀屋町下熊谷1773番地1	☎ 0854-45-5505
	017	大東出張所	雲南省大東町大東1753番地	☎ 0854-43-2555
●	105	加茂出張所	雲南省三刀屋町下熊谷1773番地1(雲南支店内)	☎ 0854-45-5505
	019	三成支店	仁多郡奥出雲町三成265番地	☎ 0854-54-1313
	020	横田出張所	仁多郡奥出雲町横田1035番地16	☎ 0854-52-2321
	022	掛合支店	雲南省掛合町掛合849番地1	☎ 0854-62-0130
●	023	頓原出張所	雲南省掛合町掛合849番地1(掛合支店内)	☎ 0854-62-0130
	024	赤名出張所	飯石郡飯南町赤名802番地	☎ 0854-76-2661
	025	直江支店	出雲市斐川町直江4811番地5	☎ 0853-72-0144
	026	平田支店	出雲市平田町1064番地	☎ 0853-62-2520
	027	出雲支店	出雲市今市町北本町1丁目2番地4	☎ 0853-21-0540
	030	大社出張所	出雲市大社町杵築東416番地4	☎ 0853-53-3120
●	106	大津出張所	出雲市今市町北本町1丁目2番地4(出雲支店内)	☎ 0853-21-0540
	129	北神立出張所	出雲市高岡町1277番地1	☎ 0853-21-8700
●	250	佐田出張所	出雲市今市町北本町1丁目2番地4(出雲支店内)	☎ 0853-21-0540
	029	島根医大通支店	出雲市塩治神前2丁目8番27号	☎ 0853-21-1055
●	031	江南出張所	出雲市塙治神前2丁目8番27号(島根医大通支店内)	☎ 0853-21-1055
	134	知井宮出張所	出雲市知井宮町970番地4	☎ 0853-25-2345
	097	莊原支店	出雲市斐川町莊原747番地4	☎ 0853-72-0635
	115	出雲西支店	出雲市渡橋町1172番地1	☎ 0853-23-7000
●	279	高松出張所	出雲市渡橋町1172番地1(出雲西支店内)	☎ 0853-23-7000
	033	大田支店	大田市大田町大田イ374番地3	☎ 0854-82-0630
	035	温泉津出張所	大田市温泉津町小浜イ20番地7	☎ 0855-65-2525
	037	粕淵出張所	邑智郡美郷町粕淵251番地	☎ 0855-75-0021
●	038	口羽出張所	邑智郡美郷町粕淵251番地(粕淵出張所内)	☎ 0855-75-0021
	261	大森出張所	大田市大森町ハ74番地	☎ 0854-89-0121
	036	川本支店	邑智郡川本町大字川本538番地1	☎ 0855-72-0350
	039	矢上出張所	邑智郡邑南町矢上3865番地	☎ 0855-95-1211
	041	江津支店	江津市江津町1520番地71	☎ 0855-52-2525
	042	都野津出張所	江津市都野津町2279番地13	☎ 0855-53-0634

*島根県の本支店には「ダイレクト支店」を含みません。

*1つの店舗内に複数の支店・出張所が同居する店舗内店舗方式BinB(プランチ・イン・プランチ)により統廃合した店舗については、●印を記載しています。

BinB	店番	店舗名	所在地	電話番号
●	254	浅利出張所	江津市江津町1520番地71(江津支店内)	☎ 0855-52-2525
●	277	嘉久志出張所	江津市江津町1520番地71(江津支店内)	☎ 0855-52-2525
	043	浜田支店	浜田市新町4番地	☎ 0855-22-0840
	044	浜田東出張所	浜田市朝日町1482番地	☎ 0855-22-2120
	046	長浜出張所	浜田市長浜町1498番地2	☎ 0855-27-0581
●	276	金城出張所	浜田市新町4番地(浜田支店内)	☎ 0855-22-0840
	047	三隅支店	浜田市三隅町三隅1221番地の1	☎ 0855-32-0210
●	269	岡見出張所	浜田市三隅町三隅1221番地の1(三隅支店内)	☎ 0855-32-0210
	048	益田支店	益田市駅前町19番23号	☎ 0856-22-0510
●	049	益田東出張所	益田市駅前町19番23号(益田支店内)	☎ 0856-22-0510
●	050	西益田出張所	益田市駅前町19番23号(益田支店内)	☎ 0856-22-0510
	113	高津出張所	益田市高津五丁目34番9号	☎ 0856-22-0615
	119	おとよし出張所	益田市乙吉町103番地8	☎ 0856-23-6511
	052	津和野支店	鹿足郡津和野町後田口198番地2	☎ 0856-72-0671
●	051	日原出張所	鹿足郡津和野町後田口198番地2(津和野支店内)	☎ 0856-72-0671
	091	六日市出張所	鹿足郡吉賀町六日市396番地1	☎ 0856-77-1200

■ 鳥取県 54(13)【支店19(1)、出張所35(12)】()は店舗内店舗数

BinB	店番	店舗名	所在地	電話番号
	053	鳥取営業部	鳥取市栄町402番地	☎ 0857-39-5000
●	055	鳥取西支店	鳥取市栄町402番地(鳥取営業部内)	☎ 0857-39-5000
	057	岩美出張所	岩美郡岩美町浦富1040番53	☎ 0857-72-0831
	092	城北出張所	鳥取市青葉町1丁目209番地	☎ 0857-23-6201
●	275	国府出張所	鳥取市栄町402番地(鳥取営業部内)	☎ 0857-39-5000
	054	鳥取県庁支店	鳥取市東町1丁目220番地(鳥取県庁内)	☎ 0857-26-8311
	058	郡家支店	八頭郡八頭町郡家635番地11	☎ 0858-72-0008
	059	若桜出張所	八頭郡若桜町大字若桜373番地	☎ 0858-82-1231
	062	智頭出張所	八頭郡智頭町大字智頭1642番地21	☎ 0858-75-0646
●	251	八東出張所	八頭郡八頭町郡家635番地11(郡家支店内)	☎ 0858-72-0008
	063	浜村支店	鳥取市気高町勝見681番地1	☎ 0857-82-0511
	064	青谷出張所	鳥取市青谷町青谷4062番地1	☎ 0857-85-0620
	103	鹿野出張所	鳥取市鹿野町鹿野1457番地8	☎ 0857-84-2108
	104	鳥取駅南支店	鳥取市扇町22番地1	☎ 0857-26-3131
●	060	河原出張所	鳥取市扇町22番地1(鳥取駅南支店内)	☎ 0857-26-3131
	117	桜谷出張所	鳥取市正蓮寺38番地1	☎ 0857-24-0511
	136	吉成出張所	鳥取市吉成二丁目16番17号	☎ 0857-20-0611
	128	千代水支店	鳥取市千代水2丁目18番地	☎ 0857-28-6633
	108	湖山出張所	鳥取市湖山町北1丁目416番地	☎ 0857-28-5111
	065	松崎支店	東伯郡湯梨浜町松崎355番地1	☎ 0858-32-0800
	067	倉吉支店	倉吉市昭和町一丁目59番	☎ 0858-22-3121
	066	倉吉駅前出張所	倉吉市上井町2丁目2番3	☎ 0858-26-0521
●	068	倉吉西出張所	倉吉市昭和町一丁目59番(倉吉支店内)	☎ 0858-22-3121
	093	三朝出張所	東伯郡三朝町大字三朝972番地の2	☎ 0858-43-0824
●	133	北条出張所	倉吉市昭和町一丁目59番(倉吉支店内)	☎ 0858-22-3121
	220	倉吉市役所出張所	倉吉市堺町2丁目253番地1(倉吉市役所第2庁舎内)	☎ 0858-22-5656
	070	東伯支店	東伯郡夢浦町大字徳万305番4	☎ 0858-52-2271
	069	大栄出張所	東伯郡北栄町由良宿1095番地	☎ 0858-37-4131
●	072	赤崎出張所	東伯郡夢浦町大字徳万305番4(東伯支店内)	☎ 0858-52-2271
	118	羽合支店	東伯郡湯梨浜町田後302番地12	☎ 0858-35-2411
	073	名和支店	西伯郡大山町御来屋129番地1	☎ 0859-54-2811
●	125	大山出張所	西伯郡大山町御来屋129番地1(名和支店内)	☎ 0859-54-2811
	078	根雨支店	日野郡日野町根雨170番地1	☎ 0859-72-0301
	079	生山出張所	日野郡日南町生山689番地	☎ 0859-82-1231
	112	江府出張所	日野郡江府町大字江尾1849番地3	☎ 0859-75-2052
	080	米子支店	米子市加茂町2丁目104番地	☎ 0859-32-3711

店舗ネットワーク

BinB	店番	店舗名	所在地	電話番号
088	皆生通出張所	米子市西福原2丁目1番36号	☎ 0859-33-2401	
126	福生出張所	米子市皆生5丁目20番17号	☎ 0859-23-3388	
● 222	福原出張所	米子市加茂町2丁目104番地(米子支店内)	☎ 0859-32-3711	
● 224	米子中央出張所	米子市加茂町2丁目104番地(米子支店内)	☎ 0859-32-3711	
081	米子東支店	米子市糸町1丁目185番地2	☎ 0859-22-3251	
107	西伯出張所	西伯郡南部町法勝寺366番地8	☎ 0859-66-2020	
● 273	会見出張所	米子市糸町1丁目185番地2(米子東支店内)	☎ 0859-22-3251	
082	米子西支店	米子市錦町3丁目90番地5	☎ 0859-33-4821	
218	内浜出張所	米子市彦名町859番地	☎ 0859-29-7504	
339	上後藤出張所	米子市上後藤8丁目1番1号	☎ 0859-24-2288	
095	岸本支店	西伯郡伯耆町吉長40番地7	☎ 0859-68-2011	
● 099	溝口出張所	西伯郡伯耆町吉長40番地7(岸本支店内)	☎ 0859-68-2011	
101	日野橋支店	米子市熊党525番地	☎ 0859-27-2611	
074	淀江出張所	米子市淀江町淀江553番地1	☎ 0859-56-2811	
109	境港支店	境港市湊町216番地	☎ 0859-44-7111	
075	大篠津出張所	米子市大篠津町4945番地	☎ 0859-25-0131	
● 076	境西出張所	境港市湊町216番地(境港支店内)	☎ 0859-44-7111	
077	境東出張所	境港市上道町2078番地1	☎ 0859-44-6161	

■ 広島県 5【支店5】

BinB	店番	店舗名	所在地	電話番号
	084	広島支店	広島市中区立町1-22	☎ 082-241-1711
	096	広島西支店	広島市中区西十日市町9-9 (広電三井住友海上ビル5F)	☎ 082-292-2811
	130	祇園新道支店	広島市安佐南区中筋2-13-22	☎ 082-870-0123
	132	五日市支店	広島市佐伯区五日市駅前3-5-25	☎ 082-922-2112
	094	福山支店	福山市紅葉町2-35(福山DSビル5F)	☎ 084-931-2121

■ 岡山県 5【支店5】

BinB	店番	店舗名	所在地	電話番号
	089	岡山支店	岡山市北区田町1-3-9	☎ 086-226-1221
	301	津山支店	津山市大手町3-1	☎ 0868-22-6148
	305	新見支店	新見市高尾2447-2	☎ 0867-72-2105
	308	倉敷支店	倉敷市田ノ上1132-2	☎ 086-422-3630
	309	児島支店	倉敷市児島味野1-15-8	☎ 086-472-2638

■ 兵庫県 10【支店10】

BinB	店番	店舗名	所在地	電話番号
	314	豊岡支店	豊岡市寿町11-8	☎ 0796-22-3191
	316	姫路支店	姫路市豊沢町61(朝日生命姫路南ビル8F)	☎ 079-282-7311
	317	加古川支店	加古川市平岡町新在家651-1	☎ 079-426-6566
	318	明石支店	明石市樽屋町1番29号(エヌグラン明石2F)	☎ 078-914-1650
	319	神戸支店	神戸市中央区京町70(松岡ビル3F)	☎ 078-331-4731
	139	尼崎支店	尼崎市東難波町5-30-17(アスピア七番館5F)	☎ 06-6481-5200
	140	阪神北支店	川西市中央町3-6(川西大陽ビル5F)	☎ 072-755-0310
	141	西宮支店	西宮市六湛寺町14-5(太陽生命西宮ビル2F)	☎ 0798-34-8300
	142	北播磨支店	三木市未広2-5-10(アーサービル3F)	☎ 0794-83-6300
	143	神戸西支店	神戸市長田区野田町5-2-12(山本ビル3F)	☎ 078-754-7400

■ 大阪府

BinB	店番	店舗名	所在地	電話番号
	083	大阪支店	大阪市中央区久太郎町4-1-3(大阪センタービル2F)	☎ 06-6252-5400

■ 東京都

BinB	店番	店舗名	所在地	電話番号
	085	東京支店	中央区日本橋兜町15-6(製粉会館ビル4F)	☎ 03-3669-0211
	-	東京事務所	中央区日本橋兜町15-6(製粉会館ビル4F)	☎ 03-3669-3289

■ その他

BinB	店番	店舗名	所在地	電話番号
	390	ダイレクト支店	島根県松江市魚町10	☎ 0852-55-1361

■ 海外

事務所名	所在地	電話番号
大連駐在員事務所	中華人民共和国大連市西崗区中山路147号 大連森茂大厦22F	☎ 86-411-8369-6118
上海駐在員事務所	中華人民共和国上海市浦東新区陸家嘴環路 1000号 恒生銀行大厦15F	☎ 86-21-6841-1661
バンコク駐在員事務所	952 Ramaland Building, 13th Floor, Rama IV Road, Suriyawongse, Bangkok, Thailand 10500, Thailand	☎ 66-2-632-8323

中小企業ローンコーナー

設置地区	所在地	電話番号
松江	松江市魚町10 本店営業部内1F	☎ 0852-55-1115
出雲	出雲市今市町北本町1-2-4 出雲支店内1F	☎ 0853-22-2022
鳥取	鳥取市栄町402 鳥取営業部内1F	☎ 0857-39-5151
米子	米子市加茂町2-104 米子支店内1F	☎ 0859-34-2150

個人ローンセンター

設置地区	所在地	電話番号
松江	松江市魚町10番地 本店営業部内2F	☎ 0852-55-1119
出雲	出雲市今市町北本町1丁目2番地4 出雲支店内	☎ 0853-22-6330
鳥取	鳥取市栄町402番地 鳥取営業部内2F	☎ 0857-39-5070
米子	米子市加茂町2丁目104番地 米子支店内2F	☎ 0859-31-2321

コンサルティングプラザ

設置地区	所在地	電話番号
松江	松江市朝日町484番地16	☎ 0852-35-9360
鳥取	鳥取市栄町402番地 鳥取営業部本ビル5 F	☎ 0857-33-9070
米子	米子市角盤町1丁目27番地13	☎ 0859-60-9130
出雲	出雲市今市町北本町1丁目2番地 SAKAYAビル6 F	☎ 0853-33-9060
浜田	浜田市黒川町4185番地	☎ 0855-23-5080
倉吉	倉吉市昭和町1丁目59番 倉吉支店内 2 F	☎ 0858-23-1333

(2021年6月1日現在)

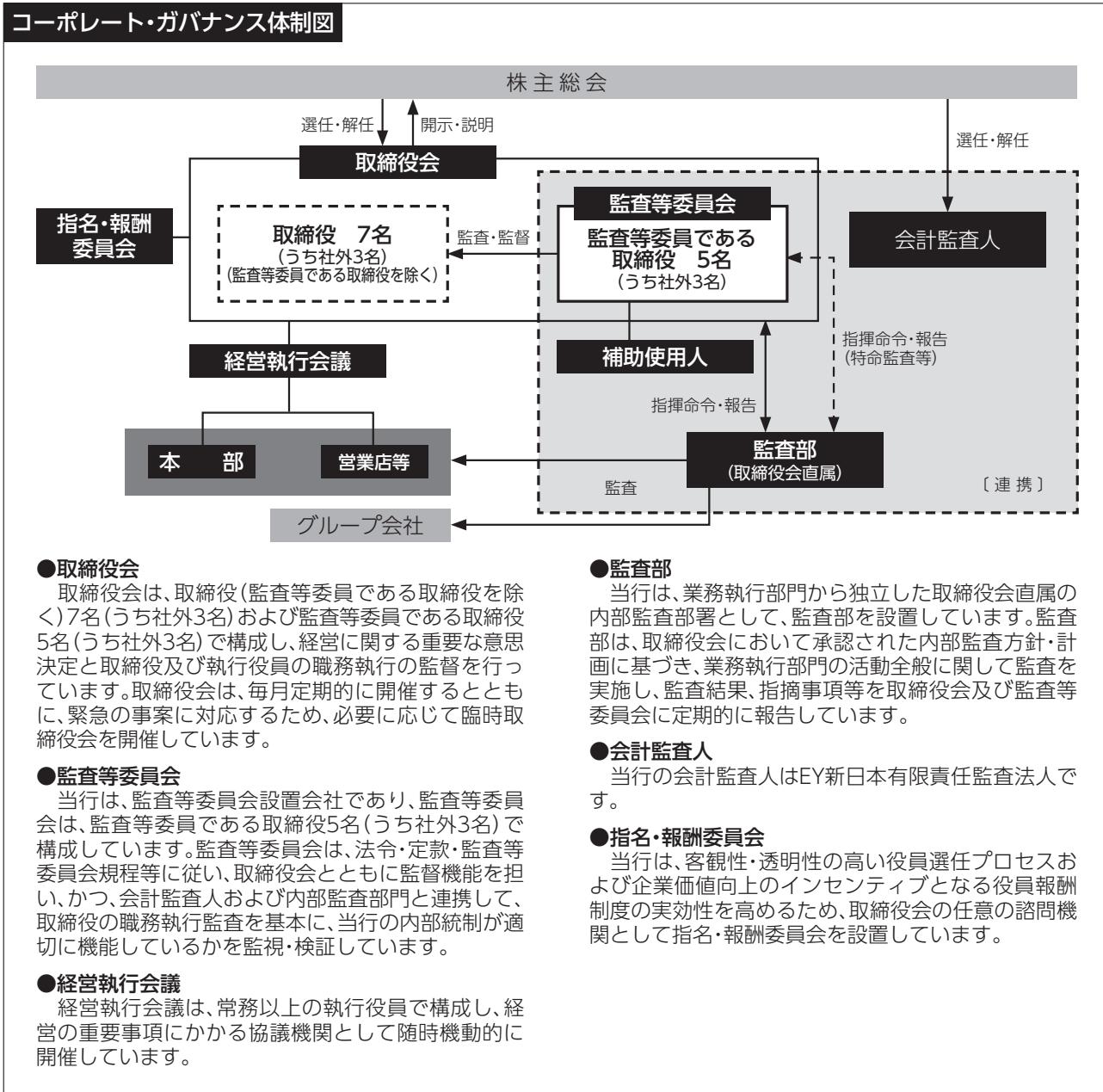
コーポレート・ガバナンス態勢

コーポレート・ガバナンス態勢に関する基本的な考え方

当行は、経営理念に掲げる「地域の夢、お客様の夢をかなえる創造的なベストバンク」を実現するとともに、金融環境の変化に適切に対応し、持続的な成長および中長期的な企業価値の向上を図るために、次の基本方針に沿って、コーポレート・ガバナンスの強化とその充実に取り組みます。

- (1) 当行は、株主の権利を確保し、その権利を適切に行使できるよう環境を整備します。また、株主の平等性を確保するよう配慮します。
- (2) 当行は、株主、お客様、従業員および地域社会等のステークホルダーの利益を考慮し、それらステークホルダーと適切に協働します。
- (3) 当行は、財務情報や経営戦略・経営課題、リスクやガバナンスに係る情報等の非財務情報について、法令に基づく開示を適切に行うとともに、法令に基づく開示以外の情報提供の充実に努め、経営の透明性を確保します。
- (4) 取締役会および監査等委員会は、株主に対する受託者責任を踏まえ、当行の持続的な成長と中長期的な企業価値の向上を図るべく、その責務を適切に果たします。
- (5) 当行は、中長期的な企業価値の向上に資するため、株主との間で建設的な対話を行います。

コーポレート・ガバナンス体制図



コーポレート・ガバナンス態勢

内部統制システムの整備

近年、企業不祥事が多発していることなどから、企業経営におけるコンプライアンス、リスク管理、コーポレート・ガバナンスの重要性が高まっております。

当行グループでは、不祥事の防止やコーポレート・ガバナンスの向上を図るため、以下に記載の「内部統制システムに関する基本方針」を取締役会において決議し、運用状況をモニタリングしながら、体制整備を進めております。

内部統制システムに関する基本方針

1. 取締役及び使用人の職務の執行が法令及び定款に適合することを確保するための体制

- (1) 役職員が遵守すべき倫理基準及び具体的な行動指針を規定した「倫理綱領（企業行動原理及び役職員の行動規範）」を制定し、継続的なコンプライアンス研修等により全役職員に周知徹底を図る。
- (2) 原則として、全営業店・本部各部にコンプライアンス・オフィサーを配置し、さらにコンプライアンス統括部署を設置してコンプライアンス態勢の強化を図るとともに、コンプライアンス委員会はコンプライアンス態勢確立のための具体的な方策の立案や問題点の改善について協議を行い、その内容は取締役会に付議・報告する体制とする。
- (3) コンプライアンスを実現するための具体的な実践計画であるコンプライアンス・プログラムを年度毎に策定し、継続的なコンプライアンス態勢の強化・充実を図る。
- (4) 取締役の職務執行の適法性を確保するための牽制機能を期待し、社外取締役が過半数を占める監査等委員会を設置するとともに、当行グループから独立した社外取締役を選任する。
- (5) 業務執行部門から独立した内部監査部署を設置し、内部監査方針及び内部監査規程にしたがい内部監査を実施する。
- (6) 内部通報制度を設け、当行グループの役職員が当行のコンプライアンス統括部署又は社外窓口（弁護士）に直接通報できる体制とする。
- (7) マネー・ローンダーリング等防止にかかる基本方針を定め、当行グループ一体となってマネー・ローンダーリングおよびテロ資金供与の防止に向け、業務の適切性を確保すべく管理態勢を整備する。
- (8) 反社会的勢力に対する基本方針を定め、当行グループ一体となって市民社会の秩序や安全に脅威を与える反社会的勢力とは断固として対決し、一元的な管理体制の構築により関係遮断を徹底する。

2. 取締役の職務の執行に係る情報の保存及び管理に関する体制

取締役の職務執行に係る情報については、文書保存を定める規程にしたがい、適切に保存・保管する。

3. 損失の危険の管理に関する規程その他の体制

- (1) 当行グループは、業務執行に係るリスクとして以下のリスクを認識する。
 - A. 信用リスク
 - B. 市場リスク
 - C. 流動性リスク
 - D. オペレーションナル・リスク
- (2) リスク管理の基本方針を定める統合的リスク管理規程にもとづき、上記のリスク種類ごとにリスク管理主管部署を定め、さらにそれを統合的に管理するリスク統括部署を設置し、グループ会社を含めた統合的リスク管理体制の確立を図る。また、資産・負債の総合管理や統合的リスク管理等を目的にALM委員会を設置し、当委員会で具体的な協議を行う。
- (3) 不測の緊急事態の発生に対しては、危機管理基本規程を定め、グループ会社を含めた危機管理対応ができる体制とする。

4. 取締役の職務の執行が効率的に行われることを確保するための体制

当行は、監査・監督機能の強化、意思決定の迅速化、経営の透明性の向上を目的に、会社法上の機関設計として「監査等委員会設置会社」を採用する。

- (1) 監督機能と業務執行を分離し、権限と責任を明確にするため、執行役員制度を導入する。また、業務執行に係る協議機関として経営執行会議を設置し、経営の重要な事項について多面的な検討を行う。
- (2) 取締役会を定期例会及び必要に応じて随時開催するほか、経営意思決定の機動性を確保するため、法令等に照らし取締役会の決議を要しない事項、ならびに定款にもとづき重要な業務執行の決定権限の一部を経営執行会議等および執行役員に委任する。経営執行会議等および執行役員に委任する範囲については、「取締役会規程」および「職務権限規程」に明確に定め、取締役会はそれらの職務の執行状況を監督する。
- (3) 組織規程で定める機構、事務分掌、職務権限にもとづいて効率的な業務執行を実現する。

5. 当行並びにグループ会社から成る企業集団における業務の適正を確保するための体制

当行グループ一体となって総合金融機能を発揮して地域に貢献するため、当行にグループ会社の運営統括部署を設置し、グループ会社の運営規程等を定めて、グループ会社における

コンプライアンス、当行への報告、リスク管理、職務執行の効率性など業務運営の適正を確保する。

- (1) グループ会社のコンプライアンス態勢を整備するほか、コンプライアンス・プログラムを年度毎に策定し、グループ会社の継続的なコンプライアンス態勢の強化・充実を図る。また、グループ会社に対し当行の内部監査部署による監査を実施する。
- (2) グループ会社は、事業計画、営業成績、財務状況その他の重要な情報について、当行へ定期的に報告するほか、法令等の違反行為等、グループ会社に著しい損害を及ぼすおそれのある事実を発見したときは、直ちに当行へ報告する。
- (3) グループ会社のリスク管理方針を定めて、グループ会社の業務執行に係るリスクを網羅的・統括的に管理する。
- (4) グループ会社は、経営上の重要な案件については、当行との間に定めた協議・報告に関する基準にしたがい、当行に事前協議のうえ意思決定するほか、組織規程で定める機構、事務分掌、職務権限にもとづいて効率的な業務執行を実現する。

6. 監査等委員会の職務を補助すべき使用人に関する事項

監査等委員会の職務を補助する専属の使用人を配置する。

7. 前号の使用人の取締役（監査等委員である取締役を除く）からの独立性に関する事項及び監査等委員会の当該使用人に対する指示の実効性的の確保に関する事項

専属の使用人は他部署の使用人を兼務せず、その人事異動、人事考課、懲戒処分については監査等委員会の意見を尊重する。また、専属の使用人はもっぱら監査等委員会の指揮命令にしたがう旨を規程に明記する。

8. 次に掲げる体制その他の監査等委員会への報告に関する体制

- (1) 当行の取締役及び使用人が当行の監査等委員会に報告するための体制

- A. 取締役、執行役員及び使用人が監査等委員会へ報告する基準等について監査等委員である取締役と協議のうえ定めるとともに、当行又はグループ会社に著しい損害を及ぼすおそれのある事実を発見したときは、直ちに監査等委員である取締役に報告する。また、上記にかかわらず取締役、執行役員及び使用人は、監査等委員である取締役から報告を求められたときには、速やかに報告を行う。
- B. 内部通報制度の担当部署は、当行グループの役職員から通報があった場合、監査等委員会に通報事実を報告し、その後の調査・是正措置等の状況についても報告する。

- (2) グループ会社の取締役、監査役及び使用人又はこれらの者から報告を受けた者が当行の監査等委員会に報告するための体制
グループ会社の取締役、監査役、執行役員及び使用人は、当行の監査等委員会から業務執行に関する事項について報告を求められたときは、速やかに報告を行う。また、当行のグループ会社の運営統括部署、内部監査部署、リスク管理部署は、グループ会社におけるコンプライアンス、内部監査、リスク管理等の状況を当行の監査等委員会に定期的に報告する。

9. 前号の報告をした者が当該報告をしたことを理由として不利な取扱いを受けることを確保するための体制

監査等委員会へ報告を行った当行グループの役職員に対し、当該報告をしたことを理由として不利な取扱いを行うことを禁止する旨を規程に明記し、全役職員に周知徹底する。

10. 監査等委員である取締役の職務の執行について生ずる費用の前払又は償還の手続その他の当該職務の執行について生ずる費用又は債務の処理に係る方針に関する事項

監査等委員である取締役の職務の執行について生ずる費用等を支出するため、毎年、一定額の予算を設ける。また、監査等委員である取締役がその職務の執行について生ずる費用の前払い等の請求をしたときは、当該請求に係る費用又は債務が監査等委員会の職務の執行に必要ないと認められた場合を除き、速やかに当該費用又は債務を処理する。

11. その他監査等委員会の監査が実効的に行われることを確保するための体制

取締役頭取は監査等委員である取締役と定期的に意見交換会を開催する。また、監査等委員である取締役は、経営執行会議その他の重要な委員会等に出席できるものとする。その他、内部監査、法令等遵守、リスク管理、財務など内部統制に係わる部署は、監査等委員である取締役との円滑な意思疎通等連携に努める。

金融商品取引法に基づく内部統制報告制度への対応

米国をはじめ日本でも、企業情報の開示をめぐり虚偽の情報を開示するなどの不適切な事例が発生しています。そこで、財務報告等の開示情報の信頼性を確保するための企業内部の統制を充実させることが、投資者保護の観点から強く求められています。

そのようななか、金融商品取引法に基づく「内部統制報告制度」が2008年4月1日以後開始する事業年度から上場企業を対象に適用されております。

具体的には、財務報告の信頼性を確保するための内部統制が有効に整備され、運用されているかを経営者が評価したうえで、その評価結果の妥当性を公認会計士等が監査するというものです。

当行では、金融商品取引法第24条の4の4第1項に基づき、2021年3月期の財務報告に係る内部統制を評価した結果、有効であると判断しました。

財務報告に関する基本的な考え方

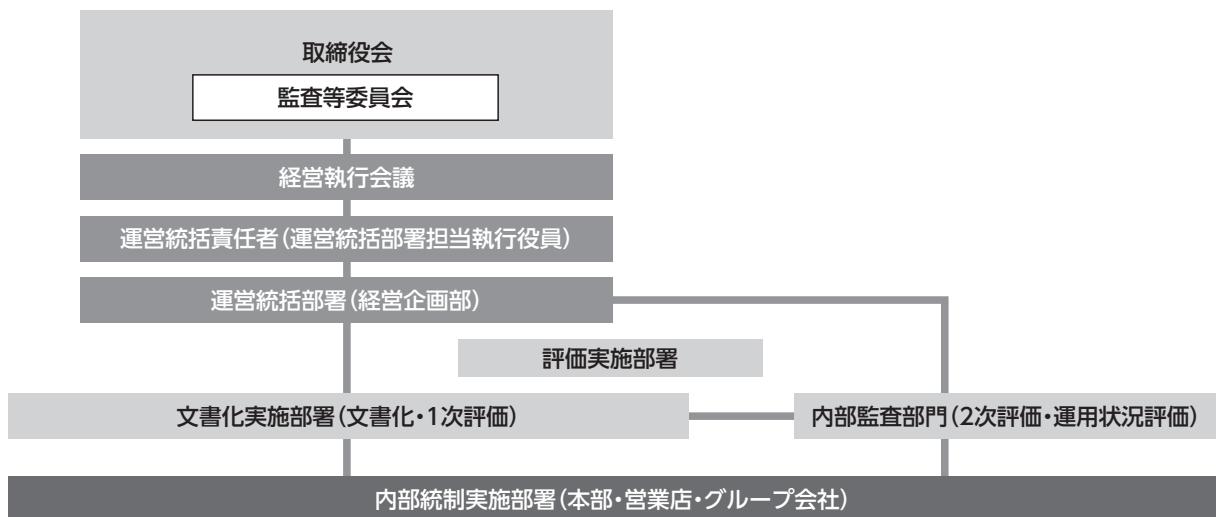
ごうざんグループでは、内部統制報告制度への対応として「財務報告に係る内部統制規程」を制定し、財務報告の基本方針に信頼性のある財務報告を重視する姿勢を示すとともに、財務報告の適正性を確保するための内部管理体制を整備しています。

これにより、グループ全体や重要な業務プロセスといった各レベルにおける内部統制が有効に整備・運用されているかを継続的に評価し、必要な改善を行うことで、財務報告の信頼性を確保してまいります。

財務報告の基本方針

山陰合同銀行グループは、信頼性のある財務報告を重視し、財務報告に関する関係法令および会計基準を遵守するとともに、財務報告の適正性を確保するため、必要な内部管理体制を構築する。

財務報告の適正性を確保するための内部管理体制図



●運営統括部署

財務報告に係る内部統制構築・評価の運営統括部署。ごうざんグループの財務報告に係る内部統制について、文書化や評価作業等の構築・評価プロセスを維持・推進する役割を担っています。

●文書化実施部署

ごうざんグループの財務報告に係る内部統制の状況を把握し、整理・記録する部署。各業務の所管部署が文書化を実施します。

●評価実施部署

内部統制の整備状況の有効性評価及び運用状況の有効性評価を実施する部署。文書化実施部署が整備状況の1次評価を実施し、内部監査部門である監査部が整備状況の2次評価及び運用状況の有効性評価を実施します。

(2021年7月1日現在)

コンプライアンス・リスク管理態勢

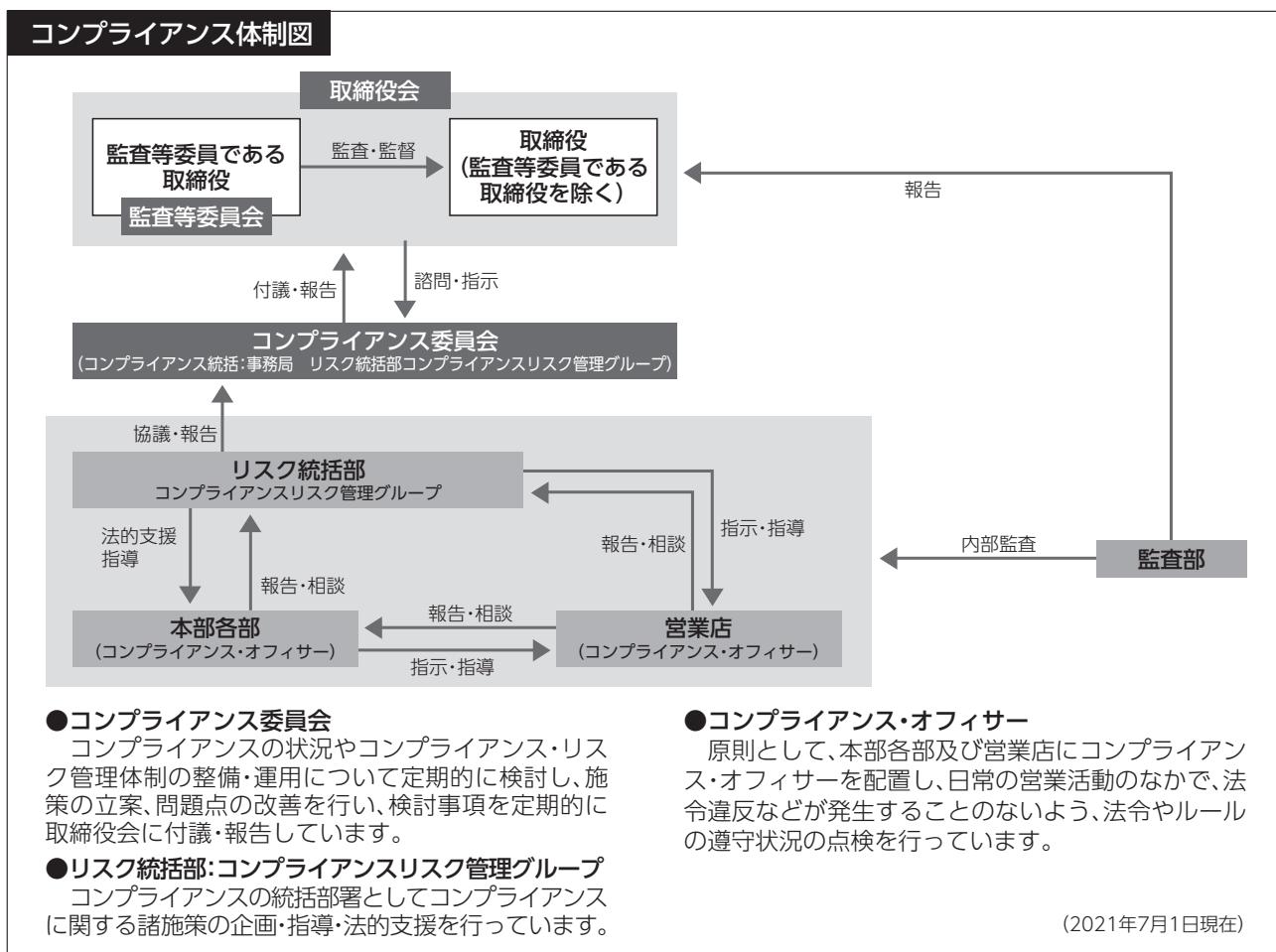
コンプライアンスに関する基本的な考え方

当行では、コンプライアンスを経営の最重要課題の一つとして位置付け、行内のコンプライアンス風土の醸成に向けた態勢強化に積極的に取り組んでいます。具体的には、当行の役職員として遵守すべき倫理基準を明確にするため、「倫理綱領」を制定し、継続的なコンプライアンス研修等により全役職員への浸透・徹底を図っています。

コンプライアンス・リスク管理

当行では、コンプライアンスを確保・実践するため、リスクベース・アプローチの観点により、リスクに応じたコンプライアンス・リスク管理を実施することとしています。

実効的にリスク管理を行うため、リスク低減措置の具体的な実践計画である「コンプライアンス・プログラム」を取締役会において策定しています。



反社会的勢力に対する基本方針

当行は、金融取引に対する公共の信頼を維持し、業務の適切性および健全性を確保するため、以下のとおり、市民社会の秩序や安全に脅威を与える反社会的勢力との一切の関係遮断を徹底します。

1. 組織としての対応

反社会的勢力との関係遮断を「内部統制システムに関する基本方針」に位置づけるとともに、社内規程等を整備し、当行単体のみならず当行グループ一体となって、反社会的勢力の排除に取り組みます。また、反社会的勢力との取引解消や不当要求への対処にあたっては、役職員の安全を最優先に確保します。

2. 一元的な管理態勢の構築

- (1) 反社会的勢力に関する情報を一元的に管理したデータベースを構築のうえ、積極的に活用するとともに、当行グループ内の情報の共有化を図ります。
- (2) 平素から、警察・暴力追放運動推進センター・弁護士等の外部専門機関と連携し、緊急時の協力体制を構築します。
- (3) 反社会的勢力に関する情報は、迅速かつ適切に経営陣が把握できる態勢とします。

3. 審査態勢の構築

- (1) 反社会的勢力に関する情報を活用した事前審査を適切に

実施するとともに、契約書、約款等へ反社会的勢力排除のための条項の導入を徹底し、銀行単体での取引のみならず他社との連携による金融サービスを含め、反社会的勢力との取引防止を図ります。

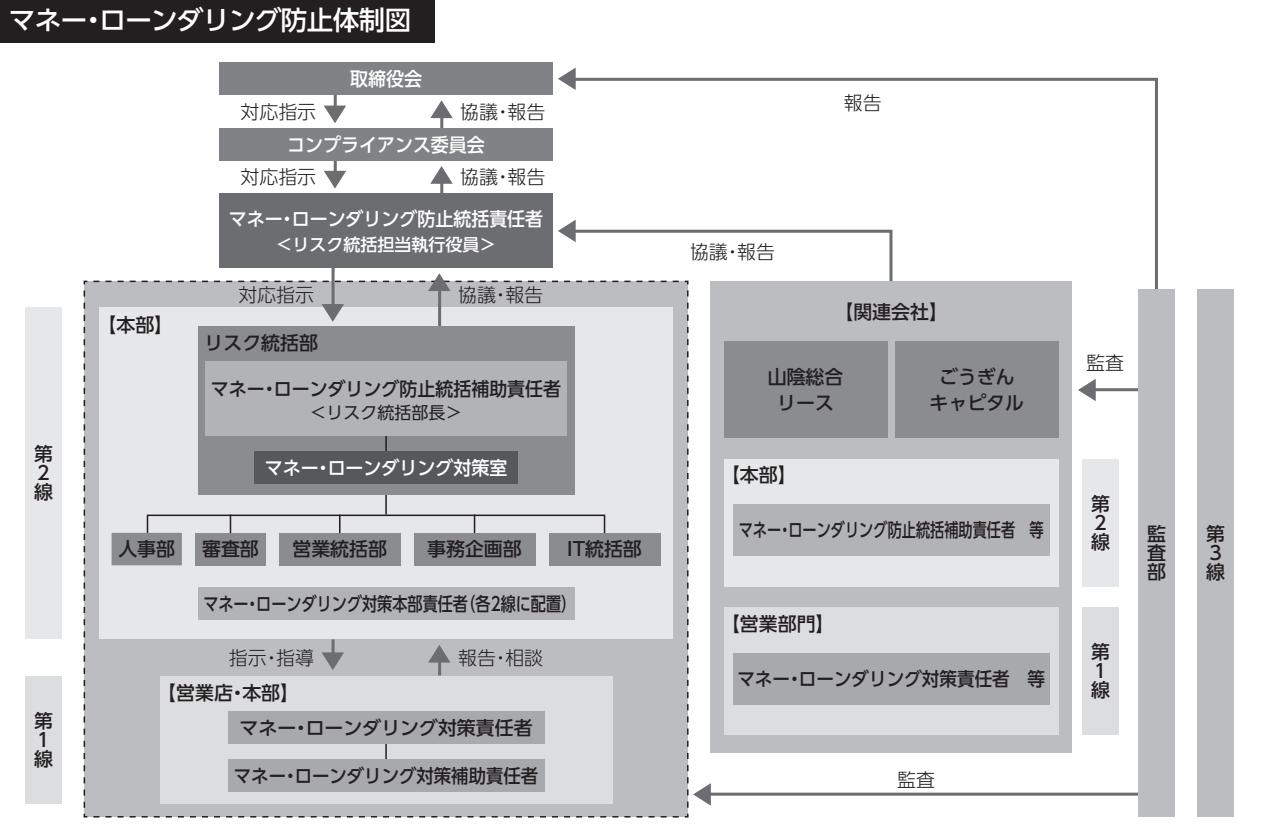
- (2) 既存の契約等の事後検証を適切に実施し、反社会的勢力との関係遮断を徹底します。

4. 反社会的勢力との取引解消に向けた取組み

取引開始後、反社会的勢力であることが判明した際は、警察・暴力追放運動推進センター・弁護士等の外部専門機関と連携し、可能な限り速やかに取引を解消するなど、反社会的勢力との関係遮断のための措置を的確に講じます。

5. 反社会的勢力による不当要求への対処

反社会的勢力からの不当要求に対しては、毅然とした態度で拒否し、裏取引や資金提供は行いません。また、警察・暴力追放運動推進センター・弁護士等の外部専門機関と相談のうえ、民事・刑事の法的対応を見据え、強い姿勢で対処します。



●第1線（営業店・本部）

営業部店はマネー・ローンダリング等防止に必要な手続等を十分理解し、リスクに見合った低減措置を的確に実施する役割を担っています。

●第2線（本部）

本部は営業店に対し、独立した立場から牽制を行うとともに、営業店を支援する役割を担っています。

●第3線（監査部）

営業店と本部が適切に機能しているか、更なる高度化の余地はないか等について、独立した立場から定期的に検証する役割を担っています。

●マネー・ローンダリング防止統括責任者

当行および当行グループにおけるマネー・ローンダリング等防止態勢について統括する責任を担い、同態勢全般の方針の策定、企画の立案・推進を統括し、定期的および必要に応じて都度、コンプライアンス委員会等に協議・報告を行っています。

●コンプライアンス委員会

コンプライアンス委員会はマネー・ローンダリング等防止に対して責任を負い、実効性のあるマネー・ローンダリング等防止態勢の構築・運用のための継続的な態勢強化に取り組み、役員・各組織等間で連携を促進するとともに、適切な人材配置・資源配分を行っています。

マネー・ローンダリング等防止基本方針

当行は、マネー・ローンダリングおよびテロ資金供与（以下「マネー・ローンダリング等」といいます）の防止に向け、業務の適切性を確保すべく、基本方針を次のとおり定め管理態勢を整備します。

1. 基本原則

当行は、マネー・ローンダリング等への対策が国際社会において金融機関に求められる責務であることを認識し、顧客および役職員等がマネー・ローンダリング等に関与すること、または巻き込まれることを防止し、健全な金融システムの維持・発展に寄与すべく行動します。

2. 組織態勢

取締役会は、マネー・ローンダリング等防止態勢の確立を経営の重要課題と位置づけ、主体的かつ積極的にマネー・ローンダリング等の対策に深く関与します。また、マネー・ローンダリング防止統括責任者を配置し、当該責任者および部門間の連携枠組みを構築し、マネー・ローンダリング等の防止に取組みます。

3. リスクベース・アプローチ

リスクベース・アプローチの考え方に基づき、当行が直面しているマネー・ローンダリング等に関するリスクを適時・適切に特定・評価し、リスクに見合った低減措置を実施します。

4. 顧客管理方針

顧客情報や取引内容等の調査、確認を適切に行い、その情報を常に最新の状態に保つよう、継続的な顧客管理を実施します。

5. 疑わしい取引の届出

疑わしい取引の該当性を適切に検討・判断するための態勢を整

備し、疑わしい取引であると判明した場合は、速やかに当局に届出る態勢を構築します。

6. コルレス契約締結先の管理

コルレス銀行の十分な情報収集に努め、その評価を適切に行い、コルレス先のリスクに応じた適切な対応策を講じます。また、当行および当行のコルレス契約締結先は営業実態のない架空銀行（いわゆる「シェルバンク」）との取引および匿名性が高い口座での取引を行いません。

7. 役職員の研修

継続的な研修を通じて、役職員のマネー・ローンダリング等に対する知識・理解を深め、役割に応じた専門性・適合性等を有する職員の確保・育成に努めます。

8. 態勢および遵守状況の検証

マネー・ローンダリング等防止態勢について、独立した内部監査部門による定期的な監査を実施し、その結果を踏まえ、実効的なマネー・ローンダリング等防止態勢となるよう継続的な態勢改善に努めます。

9. グループベースの管理態勢

当行は、当行グループ全体で整合的なマネー・ローンダリング等防止態勢を整備します。

顧客保護等管理態勢

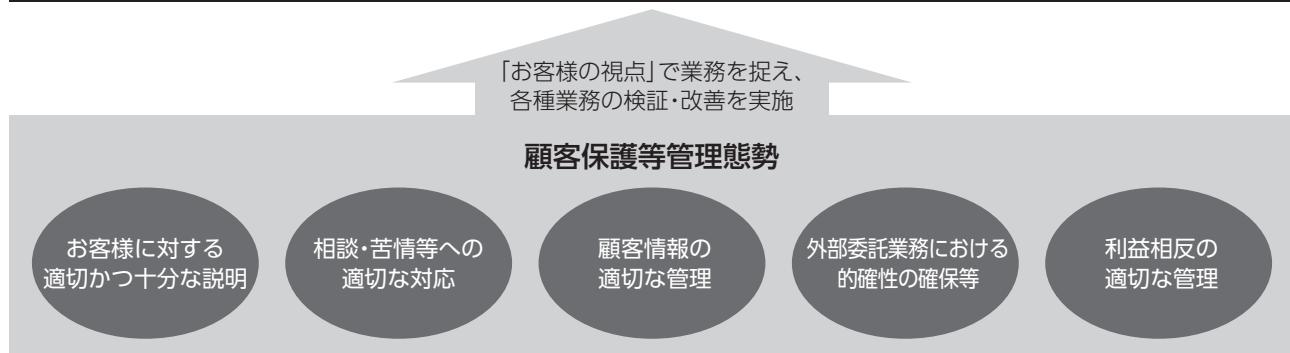
顧客保護等管理態勢に関する基本的な考え方

顧客保護等管理とは、当行をご利用いただくお客様の保護及び利便性向上の観点から、「お客様に対する適切かつ十分な説明」「相談・苦情等への適切な対応」「顧客情報の適切な管理」「外部委託業務における的確性の確保と顧客情報やお客様への適切な対応」「利益相反の適切な管理」等を一層充実させていくことをいいます。

顧客保護等管理態勢を整備・確立することは、当行の業務の健全性及び適切性の観点から極めて重要であり、役職員は「お客様の視点」から業務を捉え直し、各種業務を不

断に検証し、改善することが求められています。当行では、「顧客保護等管理方針」を定めるとともに、この方針に基づいて「顧客説明管理規程」「顧客サポート等管理規程」「情報管理規程」「外部委託管理規程」「利益相反管理規程」を制定しております。また、定期的にコンプライアンス研修等を実施するなかで、顧客保護等の重要性を役職員へ周知・徹底し、お客様の保護及び利便性の向上に努めています。

〈顧客保護の徹底・顧客利便性の向上〉



▶ お客様に対する適切かつ十分な説明

お客様の資産運用ニーズの多様化、金融技術やITの進展などを背景に、これまでに無い新たな金融商品が次々と販売されています。このような金融環境の変化や、金融商品を取り扱う銀行と金融商品を購入するお客様との情報格差の問題を背景に、お客様に自己責任においてお取引いただく前提として、お客様に安心して金融商品を購入いただくための幅広い金融商品に亘る包括的・横断的な利用者保護の態勢(顧客説明管理態勢)が必要となります。

当行では、「勧誘方針」を定め公表を行っているほか、「顧客説明管理規程」に基づいて、金融商品の勧誘・販売に関するマニュアル等の整備を行い、勧誘や販売における適切性の確保に努めています。

また、お客様からの苦情・相談等やモニタリングをベースに、本部において勧誘・販売の実態把握を行い、適宜、営業店へ指導・助言を行っています。

勧誘方針

当行は、次の5項目を遵守し、お客さまに対して金融商品の適切な勧誘を行います。

1. 当行は、お客さまの金融商品に関する知識、経験、財産の状況および金融商品を購入される目的に応じた、適切な金融商品の勧誘に努めます。
2. 当行は、お客さまの判断と責任においてお取引いただくため、金融商品の内容やリスク内容等の重要な事項を十分にご理解いただけるよう説明に努めます。
3. 当行は、お客さまに対し断定的な判断を提供したり、事実でな

い情報を提供するなど、お客さまの誤解を招くような勧誘は行いません。

4. 当行は、お客さまに金融商品をお勧めするに際し、お客さまにとって不都合な時間帯やご迷惑な場所での勧誘は行いません。
5. 当行は、本勧誘方針に沿った適切な勧誘を行うために、研修体制の充実や社内ルールの整備などに努めます。

お客さま本位の業務運営を実現するための方針

当行は、お客様本位の取り組みの徹底を図るため、お客様の資産形成・資産運用にかかる業務において「お客さま本位の業務運営を実現するための方針」を定めております。

お客さま本位の業務運営を実現するための方針

1. お客さま本位の徹底

(お客さまに選んでいただける金融機関となるために)

「地域の夢、お客さまの夢をかなえる創造的なベストバンク」の経営理念のもと、お客さまの最善の利益を図るべく、役職員全員が、誠実・公正にお客さま本位で行動するよう日々努めます。

2. お客さま本位のコンサルティング

全ての役職員がお客さまお一人おひとりにしっかりと向き合って寄り添い、お考えを十分にお聞きしながら、お客さまの目的や資産状況、ライフステージなどに照らし合わせ、最適な商品・サービスをご提案するよう努めます。

3. お客さま本位の情報提供

お客さまに最適な商品・サービスをお選びいただけるよう、手数料を含めた重要な情報やリスクについて分りやすく丁寧にご説明するとともに、お客さまの知識・経験や商品・サービス

の特性などに応じて、適切かつ十分な情報を提供することに努めます。

4. お客さま本位の商品ラインアップと販売

商品ラインアップおよび販売手続きにおいては、お客さまの立場にたって、利益相反が生じることがないよう、適切に管理するよう努めます。

5. お客さま本位の態勢整備

お客さま本位の取組姿勢が徹底されるよう、組織・個人の評価体系等に取組結果を反映するとともに、取組内容の定期的な検証・改善に努めます。また、お客さま本位のコンサルティングを行うために必要な知識・スキルを役職員が習得できるよう充実した教育・研修に努めます。

※全文は、ごうざんホームページ(<https://www.gogin.co.jp>)に掲載しています。

▶ 相談・苦情等への適切な対応

苦情・紛争解決への対応

当行は、指定紛争解決機関として的一般社団法人全国銀行協会との間で、銀行法第12条の3第1項第1号に定める手続実施基本契約を締結しております。お客様は、当行の提供するサービスに関して生じたトラブル(銀行業務に関する苦情及び紛争)について、一般社団法人全国銀行協会に紛争解決の申立てを行い、紛争解決を図ることができます。

1. 苦情・紛争解決への対応方針

- (1) 当行は、苦情・要望についてのお客様からの解決の求めに対し、迅速かつ誠実に対応します。
- (2) 当行は、裁判外の紛争解決方法について、当行が契約する「指定紛争解決機関」の名称を公表し、その紛争解決業務の実施内容を必要に応じてお客様へ情報提供を行います。

(3) 当行は、苦情・要望の事案の内容やお客様の意向に応じて、「指定紛争解決機関」を含めた適切な外部機関等をお客様へ案内・紹介します。

2. 指定紛争解決機関

当行は、銀行法及び農林中央金庫法上の指定紛争解決機関である「一般社団法人全国銀行協会」と苦情処理手続及び紛争解決手続に係る手続実施基本契約を締結しています。

「一般社団法人全国銀行協会」は、銀行業務等に関するお客様からの苦情の申し出及び紛争の解決の申立てについて、公正中立な立場で解決のための取り組みを行います。ご相談・ご照会は「全国銀行協会相談室」にお寄せください。

全国銀行協会相談室

全国銀行協会相談室は、銀行に関するさまざまなお相談やご照会、銀行に対するご意見・苦情を受け付けるための窓口として、一般社団法人全国銀行協会が運営しています。ご相談・ご照会等は無料です。

詳しくは、一般社団法人全国銀行協会のホームページ(<https://www.zenginkyo.or.jp/adr/>)をご参照ください。

また、全国銀行協会相談室による苦情対応ではご納得いただけないお客様や、相談室への苦情の申し出から2ヶ月を経過しても解決しないお客様は、「あっせん委員会」をご利用いただけます。詳しくは全国銀行協会相談室にお尋ねください。

電話番号: **0570-017109** または **03-5252-3772**

受付日: 月～金曜(祝日及び銀行の休業日を除く)

受付時間: 午前9時～午後5時

※一般社団法人全国銀行協会は銀行法及び農林中央金庫法上の指定紛争解決機関です。

顧客保護等管理態勢

▶ お客様情報の適切な管理

当行は、お客様の情報を安全かつ適切にお預りするため、情報の適正な保護・管理を目的として規程を制定し、組織的役割や責任を明確にしています。また、お客様に安心して情報をご提供いただけるよう組織的・人的・技術的に安全管理措置を講じています。行職員に対しては、情報保護に関する責務を周知徹底するために、コンプライアンス研修等で継続的な教育を行っています。

当行ではお客様の情報の取り扱いに関して、お客様からの苦情あるいはご相談を受付する窓口を設置しており、速やかな調査および適切な対応が行える態勢を整備しています。

お客様とのお取引に関する業務を外部へ委託する場合には、お客様の情報の管理やお客様への対応が適切に行えるよう、委託先の厳正なる選定と管理を行っています。

個人情報保護に関する基本的な考え方

2005年4月より個人情報保護法が全面施行され、金融機関に対しては、お客様の情報の取り扱いについて以前にも増して一層厳格な管理が求められています。

個人情報保護宣言

山陰合同銀行グループ(以下「ごうぎんグループ」といいます)は、お客さまからの信頼を第一と考え、お客さまへ継続的な安心を提供するために、以下の個人情報保護宣言を定め、個人情報保護に努めます。

1. 個人情報の取り扱いについて

ごうぎんグループは、個人情報保護のための管理体制を確立するとともに、社内規程に従いお客さまの個人情報を適切に取扱いいたします。

(1) 個人情報の取得について

個人情報を取得する際には、お客さまに対して取扱う目的を明確にいたします。また、その目的の達成に必要な最小限の範囲内で適正かつ公正な方法により取得いたします。

(2) 個人情報の利用について

個人情報を利用する際には、その利用目的を特定し、その目的の達成に必要な範囲で利用いたします。

(3) 個人情報の外部への提供について

個人情報を第三者に提供する際には、あらかじめその旨を公表し、またはお客さまから同意を頂いてからこれを行います。

2. 個人情報の正確性及び安全性の確保について

ごうぎんグループは、お客さまの個人情報を正確かつ最新の内

個人情報保護法は、第1条で、その目的を「個人情報の有用性に配慮しつつ、個人の権利利益を保護すること」と定めています。ごうぎんグループでは、「情報をお客様からお預りする大切な財産」という認識に立ち、個人情報保護に対する態勢整備に努め、その徹底を図っています。

ごうぎんグループの「個人情報保護宣言」

ごうぎんグループでは、個人情報保護法に則った個人情報の管理・取り扱いをグループ全社一体となって取り組むため、ごうぎんグループとして「個人情報保護宣言」を行い、公表しています。

個人情報保護宣言では、①個人情報の取得・利用・提供についての適切な取り扱い、②個人情報の正確性及び安全性の確保、③法令等の遵守、④個人情報保護態勢の継続的改善、⑤お客様の権利の尊重、の5項目についての取り組み方針を定めています。

ごうぎんグループは、これからもお客様からの信頼を第一に考え、お客様へ変わらぬ安心を提供する企業グループとして個人情報の保護に努めてまいります。

容に保つよう努め、また、漏えい、滅失、き損を防ぐため、必要かつ適切な安全管理措置を実施いたします。

3. 法令等の遵守について

ごうぎんグループは、個人情報の取扱いについて、個人情報の保護に関する法律、その他個人情報関連法令及び監督官庁のガイドラインを遵守いたします。

4. 個人情報保護態勢の継続的改善について

ごうぎんグループは、個人情報保護に関する社内規程を整備し、個人情報保護態勢の継続的な改善に努めます。

5. お客さまの権利の尊重

ごうぎんグループは、お客さまの権利を尊重し、個人情報取扱いに関する事項を公表するとともに、お客さまから個人情報の開示・訂正・削除、または利用の停止・提供の停止を求められたときは、法令等による特別な理由がない限りこれにお応えいたします。

株式会社山陰合同銀行

※本宣言は、ごうぎんホームページに掲示しています(<https://www.gogin.co.jp>)。

▶ 外部委託業務における的確性の確保等

業務の外部委託を行う場合には、十分なレベルのサービスの提供を行い得るかなど業務遂行の的確性とともに、お客様情報などが適切に管理されるよう、外部委託先の選定・モニタリングなど、適切な管理を行っています。

▶ 利益相反の適切な管理

銀行及びグループ会社の提供するサービスが多様化し、取引にあたり、銀行・グループ会社とお客様、もしくは銀行・グループ会社のお客様同士の間で利害が対立(利益相反)するおそれがあります。

当行では営業部門から独立したコンプライアンス統括部門を利益相反管理統括部署とし、当行及びグループ会社の必要な情報を集約し、利益相反のおそれのある取引を特定のうえ、各取引の特性に応じて、以下の方法により

(またはこれらを組み合わせることにより)、適切に利益相反管理を行います。

- ・関係部署間の情報の遮断
- ・一方または双方の条件または方法の変更
- ・当該取引の中止
- ・利益相反のおそれがあることの適切な開示

なお、利益相反管理の対象は、当行及び以下の当行グループ会社とします。

山陰総合リース 株式会社
ごうぎんキャピタル 株式会社
山陰債権回収 株式会社

リスク管理態勢

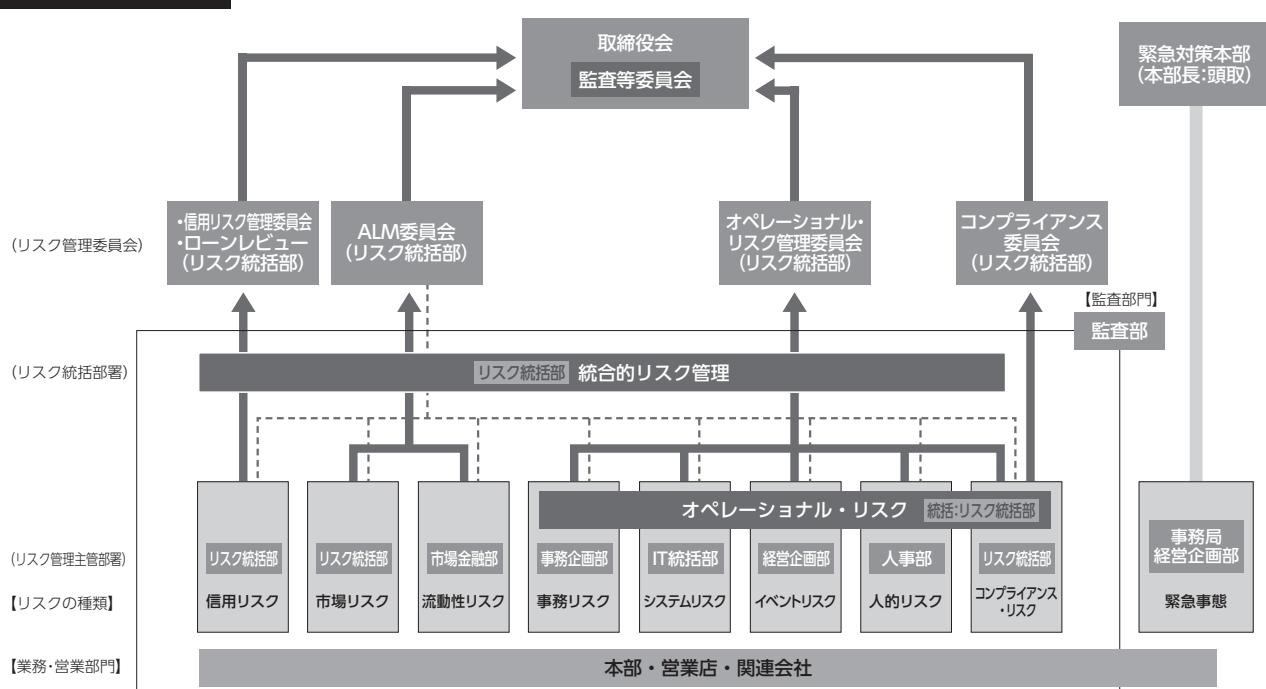
リスク管理に関する基本的な考え方

金融の自由化・国際化の進展、デリバティブ取引などの金融技術の発達、お客様ニーズの高度化・多様化等に伴い、銀行が直面しているリスクは、ますます複雑化しています。金融機関としてのビジネスチャンスが拡大する一方で、こうしたリスクをいかに的確に把握し、管理していくかが銀行経営上の重要な要素となっています。

当行では、リスク管理を経営の安定性・健全性を維持するための最重要課題として位置付け、取締役会を頂点とするリスク管理体制を構築しています。

具体的には、管理すべきリスクの種類を、信用リスク、市場リスク、流動性リスク、オペレーションナル・リスクに分類し、各管理主管部署を定めています。

リスク管理体制図



----- はリスクをVaR等の統一的尺度で計ることにより、各種リスクを統合して管理する態勢

——— は各主管部のリスク管理状況を報告するライン

■ ■ ■ は緊急事態発生時にトップダウンにより指示するライン

(2021年7月1日現在)

●ローンレビュー

当行では、信用リスクの状況を的確に把握するため、定期的にローンレビューを開催し、与信ポートフォリオに係る詳細な報告を行い、その内容を審議しています。

●信用リスク管理委員会

当行では、信用リスク管理に係る諸施策の協議・検討、信用リスクの状況分析・検証等を行うために信用リスク管理委員会を設置し、信用リスク管理態勢の強化・充実に取り組んでいます。

●ALM委員会

当行では、保有する資産及び負債を総合的に管理することを目的に、ALM委員会を毎月開催し、経営体力（自己資本）に見合ったリスクコントロールを行うことで、収益の安定的な確保に努めています。

●オペレーションナル・リスク管理委員会

当行では、オペレーションナル・リスクの状況を的確に把握するために、リスクの特定、評価、管理、削減のための方策等を定期的に報告しているほか、重要な事項についてもオペレーションナル・リスク管理委員会を開催し、各管理部門での共有や対応方針の協議等を行うことで、適正なリスクコントロールに努めています。

●緊急対策本部

当行では、緊急事態が発生したときに、第一報で敏速に対応し、応急措置を決定し、指示または実行することを目的とした対策本部を設置します。

リスク管理態勢

統合的リスク管理態勢

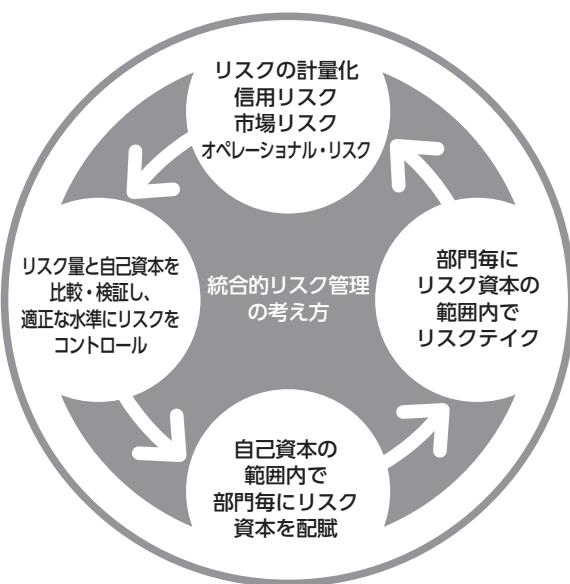
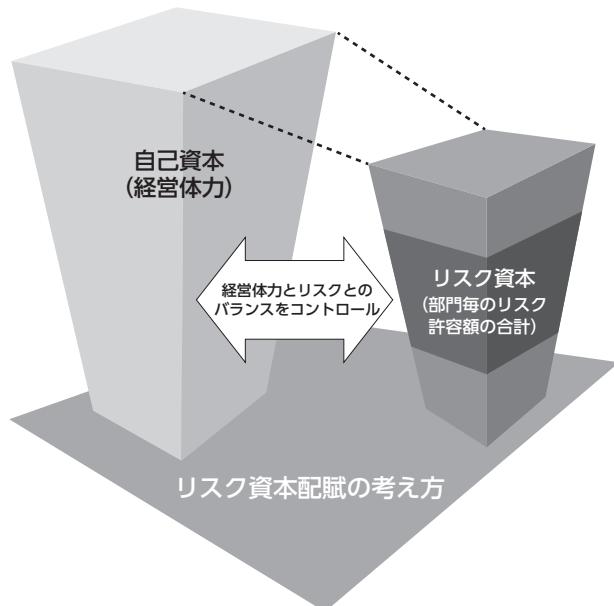
統合的リスク管理とは、当行が直面するリスクに関して、与信集中リスクや銀行勘定の金利リスク等自己資本比率の算定に含まれないリスクも含めて、それぞれのリスクカテゴリー毎に評価したリスクを総体的に捉え、それを経営体力(自己資本)と比較・対照することによって経営の健全性維持を図るリスク管理をいいます。

当行では、半期毎にあらかじめ自己資本の範囲内で各リスク部門に対するリスク資本(リスク許容額)を配賦し、各

部門はその範囲の中で積極的なリスクテイクを行う態勢をとっています。

各リスクの状況については、定期的に取締役会等に報告し、適切なリスクコントロールを行う態勢を確立しています。

当行は、経営の健全性を確保しつつ、収益性の向上及び効率的な経営資源の活用を行っていくため、引き続き統合的リスク管理態勢の高度化に努めてまいります。



信用リスク

信用リスクとは、お取引先の倒産や経営状態の悪化により、貸出金などの利息や元本の回収が困難になり、損失を被るリスクをいいます。

当行の信用リスク管理は、「内部格付制度」をベースとして、「個別案件の厳正な審査・管理(ミクロの信用リスク管理)」と、「信用リスクの計量化によるポートフォリオの管理と適切な運営(マクロの信用リスク管理)」、及び「厳正な自己査定とそれにともなう適切な償却・引当の実施」を基本に行っています。

リスク量の報告態勢としては、自己査定・格付、償却・引当の状況、VaR等リスク計量化的状況、与信集中の状況、貸出採算の状況、不良債権処理の状況等について、定期的にローンレビューや信用リスク管理委員会、ALM委員会を開催して、経営陣に対して報告を行っているほか、必要に応じて経営執行会議を開催し、経営陣との協議等を行っています。

また、信用リスクに対し資本配賦を行い、モニタリングすることで、経営体力(自己資本)の範囲内にリスク量をバランスさせています。

格付ランクと債務者区分の対応関係

格付ランク	定義	債務者区分
1	財務内容が極めて良好で、債務償還の確実性が極めて高い先。	正常先
2	財務内容が良好で、債務償還の確実性が非常に高い先。	
3	財務内容が良好で、債務償還の確実性が高い先。	
4	財務内容が良好で、債務償還の確実性に当面問題はない先。	
5	財務内容は平均的な水準で、債務償還の確実性に当面問題はないが、事業環境等の変化に影響を受ける可能性がある先。	
6	当面の債務償還能力に問題はないが、事業環境等の変化に対する抵抗力が低い先。	
7	債務履行の確実性が先行きやや不透明であり、注意を要する先。	要注意先
8	債務履行の確実性に懸念があり、注意を要する先。	
9	債務履行に問題が発生しているか、それに近い状態にあり、厳重管理を要する先。	
10	要注意先のうち、「リスク管理債権の基準」で定める「貸出条件緩和債権」または「3ヵ月以上延滞債権」を有する先。	(要管理先)
11	現状、経営破綻の状況にはないが、経営難の状況にあり、経営改善計画等の進捗状況が芳しくなく、今後経営破綻に陥る可能性が大きいと認められる先。	破綻懸念先
12	法的・形式的な経営破綻の事実は発生していないものの、深刻な経営難の状態にあり、再建の見通しがない状況にあると認められるなど、実質的に経営破綻に陥っている先。	実質破綻先
13	法的・形式的な経営破綻の事実が発生している先。	破綻先

市場リスク

市場リスクとは、金利、為替、株式等の様々なリスクファクターの変動によって、当行の資産・負債(オフバランスを含む)の価値や、そこから生み出される収益が変動し損失を被るリスクをいいます。また、市場リスクには、市場の混乱等により市場で取引ができなくなる等により損失を被る市場流動性リスクも含みます。

当行では、VaRを用いて、市場リスク量を把握・管理し、自己資本をベースに割り当てられたリスク限度額をリミットとして設けることにより、リスク量を一定の範囲内に抑えるよう運営しています。また、算出されたリスク量と実際の市場変動による損益を比較することにより、VaR計測モデルの信頼性を定期的に検証しています。更に、市場はときに予想を超えた変動を起こすことがあるため、通常では考えられないような市場の大きな変動を想定したストレステストを定期的に実施し、不測の事態に備えています。

流動性リスク

流動性リスクとは、運用と調達の期間のミスマッチや予期せぬ資金の流出により、決済に必要な資金調達に支障を来したり、通常より著しく高い金利での調達を余儀なくされるリスクをいいます。

流動性リスクについては、日々資金ギャップ限度額による管理を行っています。また、月次ベースで資金繰りの予想・実績を作成し、計画との差異を検証しています。

更に、緊急時に備えて組織体制や対応策などをまとめたコンティンジェンシープランを策定しています。なお当行では、国債等流動化可能債券やその他流動性の高い資産を潤沢に保有しており、流動性リスクに対して万全の態勢を整備しています。

▶用語解説

▶内部格付制度

当行では、信用リスク管理の強化を目的に「内部格付制度」を導入しています。この「内部格付制度」は、債務者格付制度、リテール・プール区分制度等に区分され、与信規模や取引属性、リスク特性に応じた格付体系を整備しています。

債務者格付は、お取引先の決算書等の財務データに基づく評価と、財務データに現れない企業の特性など非財務的評価とを総合的に判断し格付を決定しています。

格付ランクは、信用リスクの度合いに応じて13ランクに区分しており、自己査定の5つの債務者区分(「正常先」、「要注意先」、「破綻懸念先」、「実質破綻先」、「破綻先」)との整合性を図っています。

▶VaR(バリューアット・リスク)

将来の特定の期間内(保有期間)に、ある一定の確率(信頼水準)で、相場変動によって生じる可能性のある時価ベースの最大損失額を統計的に求める手法。

▶ALM(アセット・ライアビリティ・マネジメント)

リスクの適正化と収益の極大化を目指して、保有する資産及び負債を総合的に管理し、コントロールすること。

▶コンティンジェンシープラン

緊急時対応計画のことで、緊急事態発生時の対応をあらかじめ定めたもの。

リスク管理態勢

オペレーションル・リスク

オペレーションル・リスクとは、銀行の業務の過程、役職員等の活動、若しくはシステムが不適切であること、または外生的な事象により損失が発生するリスクをいいます。

当行では、オペレーションル・リスクを、事務リスク、システムリスク、コンプライアンス・リスク、イベントリスク、人的リスクの5つのリスクカテゴリーに分類しています。

オペレーションル・リスクの管理にあたっては、基本方針等を「オペレーションル・リスク管理規程」として制定したうえで、各リスク管理主管部署がリスクカテゴリーごとに管理規程を定め、態勢を整備しています。

具体的には、各リスクの持つ特性に応じて、定性的手法または定量的手法により、リスク管理を行っています。定性的管理にあたっては、潜在的リスクを洗出し、顕在化した事象と総合し、リスクの網羅的な管理を実施しています。なお、オペレーションル・リスクの状況について、定期的に経営陣に報告する態勢としています。

また、オペレーションル・リスクに起因する損失データの収集に努めているほか、オペレーションル・リスク管理の実効性をより高めるため、リスク管理のPDCAサイクルの確立に努めています。

オペレーションル・リスクの5つのリスクカテゴリー

● 事務リスク

事務リスクとは、事務管理体制の不備、役職員が正確な事務を怠ること、事故・不正等を起こすこと、またはお客さまに対する職務上の義務や説明を怠ること等により当行が損失を被るリスクをいいます。

当行では、事務の多様化や取引量の増加に適切に対応する一方、想定される事務リスクを回避するために、事務管理体制の整備・強化に努めています。

具体的には、一元管理が可能な事務の本部集中化や機械処理により正確かつ迅速な事務処理を実施しています。また、営業店事務のレベルアップを図るため、各種事務規程・マニュアル類を整備し、本部による事務指導や職能別・階層別事務研修の定期的開催などを通じて、役職員の事務管理能力の向上にも取り組んでいます。

● システムリスク

システムリスクとは、コンピュータシステムのダウンまたは誤作動等、システムの不備等に伴い損失を被るリスク、更にコンピュータが不正に使用されることにより損失を被るリスクをいいます。

当行では、各種システム・インフラの二重化や大規模災害に備えたバックアップセンターの設置など、システムの安定稼働に万全を期しています。

また、お客さまのプライバシー保護や情報漏洩防止のために、重要な情報の暗号化や外部からの不正アクセスを排除する対策等を実施しています。

● コンプライアンス・リスク

コンプライアンス・リスクとは、コンプライアンス（役職員が業務遂行に当たって、健全な良識ある社会人としての確固たる倫理観のもとで、法令、社会的規範、倫理綱領、経営理念、内部規程等を遵守することおよびステークホルダーの信頼に応えること）に違反した結果として損失を被るリスクをいいます。

当行では、事象発生防止の観点から、日常的な牽制体制の構築や、法令等に則った厳格な業務運営を確保するためのコンプライアンス・リスク管理態勢の整備・強化に努めています。

● イベントリスク

イベントリスクとは、自然災害やテロリズム等の外生的要因によって、店舗の建屋や什器等の有形資産が毀損されることにより損失を被るリスクをいいます。

当行では、原因事象の種類に応じて、適切にリスクを捕捉とともに、未然防止・影響軽減の観点からリスク状況の改善を図っています。

● 人的リスク

人的リスクとは、役職員等の待遇、役職員等の健康及び職場の安全環境、差別行為に起因した賠償責任等により当行が損失を被るリスクをいいます。

当行では、人的リスクに関連する損失事象が発生した場合には、適切な対応とフォローアップに努めるとともに、損失事象発生防止の観点から、実効性のある未然防止策の策定・実行に取り組んでいます。

各種リスクに係る監査態勢

多様化する銀行業務における各種リスクに対応したリスク管理態勢について、業務の健全性と適切性を確保するため、内部監査を実施しています。

具体的には、被監査部署から独立した監査部が全営業店及び本部・グループ会社を対象に、リスクアセスメントに基づき、各種リスクについて、リスク管理状況、規程等の遵守状況、人事管理状況など、プロセスチェックに重点を置いた内部監査を実施することで、内部管理態勢の適切性、有効性を検証する体制としています。

緊急事態発生時の対応

不測の緊急事態の発生に対しては、危機管理基本規程を定め、グループ会社を含めた危機管理対応ができる態勢を整備しています。

具体的には、風水害・火災・地震等の自然災害、強盗・襲撃・事故等の人的災害及びその他の緊急事態発生時ににおける、本部・営業店・役職員の行動の基準と対応策を定め、お客様の安全確保を最優先し、また人的・物的被害の軽減により営業の確保及び社会貢献に努めることとしています。

自己資本比率規制について

自己資本比率規制は、国際決済銀行(BIS=Bank for International Settlements)バーゼル銀行監督委員会が1988年に発表した、いわゆるバーゼル規制に基づき、国際的に活動を行う銀行に対して自己資本比率の最低水準を定め、銀行の健全性を促す国際的な統一基準の枠組の一部として制定されている規制です。

バーゼル規制は、幾度かの制度改定を経ており、日本国

内においては2007年3月末からバーゼルⅡが適用され、その後、国際統一基準行に対し2013年3月末から、国内基準行に対しては2014年3月末から、新たなバーゼルⅢに基づく自己資本比率規制が適用されています。

当行は国内基準行に該当し、バーゼルⅢに基づく最低所要自己資本比率は、国内基準行について4%以上することが求められています。

▶用語解説

▶国際決済銀行(BIS)

国際決済銀行(BIS)は、各国の中央銀行が出資する国際機関で、スイスのバーゼルに本部があり、主要国の中央銀行総裁会議や年次総会を定期的に開催しています。

▶バーゼル銀行監督委員会

バーゼル銀行監督委員会は、G10諸国の中銀総裁会議によって1975年に設立されました。通称、バーゼル委員会と呼ばれ、銀行監督に関する協議の場として、銀行監督及びリスク管理に関する実務を世界的に促進し強化することを目的に活動を行っています。